

Министерство образования и науки Российской Федерации
НАЦИОНАЛЬНЫЙ ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИЙ
ТОМСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ УНИВЕРСИТЕТ (НИ ТГУ)

Юридический институт
Отделение вечернего обучения

ДОПУСТИТЬ К ЗАЩИТЕ В ГЭК

заместитель директора по
отделению вечернего обучения,
канд. юридич. наук, доцент
_____ Карелин Д.В.
«__» _____ 2016 г.

БАКАЛАВРСКАЯ РАБОТА

ДОГОВОР ПОСТАВКИ

по основной образовательной программе подготовки бакалавров
направление подготовки
030900-Юриспруденция

Блинова Мария Владимировна

Руководитель ВКР
ст. преподаватель
_____ А.Ю. Копылов
«__» _____ 2016 г.

Автор работы
студент группы № _____
_____ М.В. Блинова

Национальный исследовательский
Томский государственный университет (НИ ТГУ)
Юридический институт
Отделение вечернего обучения

УТВЕРЖДАЮ

Зам.директора по вечернему отделению
к.ю.н., доцент Д.В. Карелин

« _____ » _____ 20__ г.

ЗАДАНИЕ
по подготовке бакалаврской работы

студенту ОВО ЮИ ТГУ Блиновой Марии Владимировне

Тема бакалаврской работы Договор поставки

Утверждена 24 октября 2015

Руководитель работы: старший преподаватель кафедры гражданского права ЮИ ТГУ
Копылов Андрей Юрьевич

Сроки выполнения бакалаврской работы:

- 1). Составление предварительного плана и графика написания выпускной квалификационной работы
с «24» октября 2015г. по «24» октября 2015 г.
- 2). Подбор и изучение необходимых нормативных документов, актов и специальной литературы с «24» октября 2015г. по «30» января 2016 г.
- 3). Сбор и анализ практического материала с «10» октября 2015г. по «30» января 2016 г.
- 4). Составление окончательного плана бакалаврской работы
с «01» февраля 2016г. по «01» февраля 2016г.
- 5). Написание и оформление бакалаврской работы
с «01» февраля 2016г. по «01» апреля 2016г.

Если работа выполняется по заданию организации указать ее _____

Научный руководитель _____

С положением о порядке организации и оформления бакалаврских работ ознакомлен, задание принял к исполнению _____

Аннотация

Выпускная квалификационная (бакалаврская) работа на тему: «Договор поставки» состоит из введения, четырех глав и заключения.

Во введении указана актуальность данной темы исследования и степень научной проработки вопросов, возникающих при заключении договоров поставки.

В первой главе раскрывается понятие и основные признаки договора поставки, его правовая природа, описан круг субъектов договора, проанализированы основные источники правового регулирования договора поставки.

Вторая глава посвящена порядку заключения и исполнения договора поставки, приведены условия договора, согласование которых является обязательными при заключении, а также прочие, дополнительные условия.

В третьей рассмотрены вопросы, касающиеся прав и обязанностей сторон по договору поставки, последствия, возникающие при нарушении обязательств одной из сторон, а также ответственность за неисполнение (нарушение) договора поставки.

Четвертая глава охватывает круг оснований для расторжения и изменения договора поставки, рассматривается вопрос возможности реализации сторонами права на односторонний отказ от исполнения договора или на изменение договора в одностороннем порядке.

Следует отметить, что договор поставки является основным инструментом регулирования отношений купли-продажи, возникающих между профессиональными участниками гражданского оборота. Всесторонняя регламентация отношений по поставке, не исключающая принципа свободы договорных отношений, является существенной предпосылкой развития предпринимательства в Российской Федерации.

Оглавление

Введение.....	5
1 Понятие и значение договора поставки, его отличительные признаки. Источники правового регулирования отношений по поставке.....	8
1.1. Возникновение и развитие института поставки в российском гражданском праве	8
1.2 Понятие, значение, отличительные признаки договора поставки, его отграничение от других видов договоров купли-продажи.....	14
1.3 Источники правового регулирования отношений по поставке	19
2 Заключение и исполнение договора поставки	25
2.1 Порядок заключения договора поставки	25
2.2 Существенные и дополнительные условия договора поставки.....	29
3 Права и обязанности сторон по договору поставки. Последствия нарушения обязательств по договору поставки.....	35
3.1 Права и обязанности сторон	35
3.2 Последствия нарушения обязательств по договору поставки	43
4 Изменение и расторжение договора поставки. Односторонний отказ от исполнения договора поставки. Прекращение договора в связи с невозможностью исполнения.....	51
4.1 Изменение и расторжение договора поставки.....	51
4.2 Односторонний отказ от исполнения договора	57
4.3 Прекращение договора поставки в связи с невозможностью исполнения	62
Заключение	65
Список использованных источников и литературы	69

Введение

В цивилистической традиции договоры являются одним из центральных и древнейших правовых явлений, возникновение которого явилось результатом развития разнообразных форм общения людей, которые вынуждены были согласовывать свои действия.

Договор представляет собой правовую форму реализации отношений, складывающихся в сфере гражданского оборота, которая использовалась на протяжении тысячелетий, независимо от социально-экономического строя общества. Гражданский договор в классическом виде оформлял взаимосвязи между товаропроизводителями, однако в дальнейшем он становится одним из основных правовых инструментов организации рыночного хозяйства.

Правовое регулирование поставки насчитывает более чем столетнюю историю. Упоминание о поставке можно найти в трудах второй половины XIX века. Работы таких видных российских цивилистов, как Г.Ф. Шершеневича, А.Б. Борисова, М.И. Брагинского, Д.И. Мейера и других легли в основу кодификации российского законодательства.

Вместе с тем, достойное место в правовой науке занимают труды, ученых, которые раскрывают понятие и существенные условия договора поставки: А.П. Алехин, М.М. Агарков, С.С. Алексеев, С.Н. Братусь, В.В. Витрянский, Ф.И. Гавзе, И.В. Дойников, О.С. Иоффе, З.Г. Крылова, Д.И. Мейер, И.Б. Новицкий, К.П. Победоносцев, Е.А. Суханов, Р.О. Халфина, Л. И. Шевченко и др.

В ходе своего развития теоретическая база договора поставки претерпевала различные изменения и совершенствовалась: договор поставки рассматривался и как самостоятельный договор, хотя и отличающийся чисто формальными признаками, и как разновидность договора купли-продажи.

Принятый в 1996г. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) лишил договор поставки статуса самостоятельного гражданско-правового договора, назвав его одним из видов договора купли-продажи, ориентированным на регламентацию отношений, связанных с реализацией

товаров в предпринимательских целях, складывающихся между профессиональными участниками имущественного оборота.

Такое дробление сделок купли-продажи с выделением в отдельную относительно самостоятельную разновидность договора поставки отличительной чертой российской правовой теории и практики.

Являясь одним из основных средств регулирования в сфере правоотношений по обороту материальных благ, договор поставки представляет собой систему выработанных и согласованных сторонами условий сделки по поставке товара. Благодаря диспозитивному характеру гражданско-правовых норм, которые регламентируют поставку товара, стороны обладают определенной степенью свободы в формулировании условий договора, сохраняя при этом, благодаря достаточной законодательной регламентации отношений по поставке, те базовые гарантии своих интересов, которые предусмотрены для них законодателем.

Отграничение договора поставки от других видов договоров купли-продажи интересно и с практической точки зрения, поскольку к каждому договору наряду с общими для всех договоров купли-продажи нормами применяются нормы, специально ему посвященные. Однако следует иметь в виду, что правовая характеристика той или иной разновидности хозяйственных договоров зависит не от названия, которые присваивают ему стороны, а в первую очередь от тех прав и обязанностей, которые стороны определили в договоре.

Необходимость уяснения основных особенностей договора поставки, определила актуальность работы и выбор темы исследования.

Целью данной работы является всесторонний анализ гражданского законодательства по поставке товаров и практики его применения.

Для достижения указанной цели исследования были поставлены следующие задачи:

- 1) исследовать гражданское законодательство по поставке товаров в отечественной истории;

- 2) исследовать гражданское законодательство по поставке товаров на современном этапе;
- 3) исследовать особенности заключения, исполнения, расторжения и изменения договора поставки;
- 4) исследовать содержание договора поставки;
- 5) исследовать права и обязанности сторон;
- 6) проанализировать возможные правовые последствия, возникающие вследствие нарушения условий договора поставки.

Объектом исследования являются общественные отношения, определяющие движение товаров в целях, которые не связаны с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием.

Предмет исследования — гражданско-правовые нормы, регламентирующие поставку товаров между организациями и индивидуальными предпринимателями.

Методами исследования, которые использовались в процессе работы, являются:

- диалектический метод познания;
- историко-правовой;
- системно-функциональный метод;
- формально-догматический метод;
- формально-логический метод.

1 Понятие и значение договора поставки, его отличительные признаки. Источники правового регулирования отношений по поставке.

1.1. Возникновение и развитие института поставки в российском гражданском праве

В цивилистической доктрине отмечается уникальность такого правового явления как договор поставки, которое является достижением исключительно российской правовой школы, а необходимость его возникновения обусловлена потребностью обеспечить устойчивое развитие производства и гарантированное потребление на с учетом обширности территории российской империи¹.

Развитие поставочных отношений связывают с эпохой Петра I, однако изначально договор носил название «подряда», а «подрядиться» означало договориться о поставке какого-либо товара, при этом подряды делились на провиантские и все прочие. В силу придания особого значения поставке именно провизии для казенных мест, договор подряда прежде всего был ориентирован на удовлетворение государственных нужд. Упоминание о договоре поставки можно найти в именном указе от 27 декабря 1714г., который назывался «О подрядах»². Термин «поставка» впервые был использован вместе с термином «подряд» в указе Сената от 25 января 1716г. «О подрядах и договорных письмах»³.

В качестве самостоятельного института в гражданском праве дореволюционной России договор поставки получил распространение в 18 веке, выделившись из института купли-продажи и войдя в число регулируемых правом Российской Империи обязательств.

Для гражданско-правовой доктрины дореволюционной России характерно значительное сходство договоров поставки и купли-продажи. Формальному отграничению договора поставки от договора купли-продажи сопутствовало

¹ Понеделко Д.В. Понятие договора поставки в гражданском праве. Хабаровск, 2013. С. 160.

² Законодательство Петра I. М. 1997. С. 703.

³ Законодательство Петра I. М. С. 704.

отсутствие существенных правовых предпосылок для выделения договора поставки в качестве самостоятельного.

В качестве иллюстрации сложившейся на тот момент юридической практики можно привести слова Г.Ф. Шершеневича: «Совокупность юридических отношений, охватываемых на Западе одним понятием купли-продажи, у нас разлагается на три вида по едва уловимым признакам, а именно: на куплю-продажу в тесном значении этого слова, запродажу и поставку. В этом случае законодатель принял бытовые понятия, не обратив внимания на то, что они не содержат в себе достаточно юридических различий. С этой системой трех договоров, служащих одним и тем же юридическим средством достижения экономической цели, русское законодательство стоит совершенно одиноко среди других правильных законодательств»¹.

Важно отметить, что уже к концу 19 в. В России было разработано детальное учение о договоре поставки. Так Л.Ф. Снегирев формулировал существо договора поставки следующим образом: «одна сторона обязывалась доставить другой известную вещь за известную цену в определенный срок; а другая учинить за это денежный платеж».²

Аналогичное определение договора поставки предлагал Г.Ф. Шершеневич: «Поставкою называется договор, в силу которого одна сторона обязывается к назначенному сроку передать вещи определенного рода и с определенном количестве, а другая сторона обязывается заплатить за то определенную сумму денег»³.

В качестве основных признаков, которые позволяют отграничить договор поставки от договора купли-продажи Г.Ф. Шершеневич выделял следующие:

1. Наличие у продавца права собственности на продаваемую вещь в момент совершения договора купли-продажи, тогда как по договору поставки поставщик может и не быть собственником вещи в момент совершения договора.

¹ Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. М., 1911. С. 477.

² Снегирев Л.В. Руководство к познанию законов. М., 1894. Кн. 2. С. 16.

³ Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. С. 477.

2. При купле-продаже вещь должна быть индивидуально определенной, при поставке же, вещи определяются только количественно и качественно.
3. При совершении купли-продажи совершение договора и его исполнение могут совпадать по времени, а для договора поставки требуется промежуток времени между совершением и исполнением договора¹.

Мнения о схожести и по сути взаимозаменяемости договоров поставки и купли-продажи придерживался и Д.И. Мейер, утверждая, что: ... определения о купле-продаже вполне применяются и к поставке при учете, конечно, общих юридических определений об исполнении и прекращении договоров. Вот почему в практике оба договора почти не отличаются один от другого, а на бирже говорится вовсе и не о поставке, а только о купле-продаже»².

В проекте Книги V («Обязательственное право») Гражданского уложения, вынесенного в 1913 году на рассмотрение Государственной Думы, договор поставки предлагалось рассматривать как разновидность договора купли-продажи: т.е. такого договора, в соответствии с которым продавец за определенное денежное вознаграждение обязуется поставить покупателю определенное количество заменимых вещей к обговоренному в договоре сроку. При этом авторы явным образом предлагали применять порядок договора поставки и к договору купли-продажи, особенно, если последний заключен с условием о доставке товара к определенному сроку. Последствия, связанные с неисполнением указанных договоров, также признавались одинаковыми³.

Под влиянием социально-экономических и политических изменений, происходивших в России после Октябрьской революции 1917 года, произошли

¹ Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права. С. 478.

² Мейер Д.И. Русское гражданское право. М. 2003. С. 501.

³ Гражданское Уложение: Проект Высочайше учрежденной Редакционной Комиссии по составлению Гражданского Уложения. СПб., 1910. Т2. С. 307

и существенные изменения в гражданском праве. Основной особенностью гражданского права того периода можно назвать неуклонное сокращение сферы применения договорных обязательств.

Проведение мероприятий по национализации орудий и средств производства, имущества наложило ограничения на заключение договоров купли-продажи¹. На смену договорным отношениям приходят отношения, регламентируемые административно-правовыми актами.

Содержание Гражданского кодекса 1922 г. во многом следовало проекту Гражданского уложения, в частности, в нем отсутствовали нормы о договоре поставки как самостоятельном виде гражданско-правового договора.

В дальнейшем создание централизованной плановой административно-командной системы управления экономикой, обусловленное необходимостью в жестком централизованном регулировании имущественного оборота и всестороннем планировании экономических отношений, привело к тому, что договор поставки стал применяться как основное и оптимальное средство доведения плановых заданий до конкретных участников имущественного оборота.

В советский период развития гражданского права договор поставки снова становится самостоятельным договором. Ему отводится роль основного хозяйственного договора и основной правовой формой отношений организаций по снабжению и сбыту продукции в народном хозяйстве².

С целью регламентации договоров государственных поставок Постановлением ЦИК СССР в 1928г. было утверждено Положение о государственных подрядах и поставках³. Данное положение определяло порядок поставки товаров покупателю в лице государственного учреждения или предприятия.

В 30-е годы планово-регулирующее воздействие государства на отношения по поставке неуклонно растет, сокращая сферу автономии воли

¹ Генкин, Д.М. История советского гражданского права. М., 1949. С. 302.

² Комментарий к Гражданскому кодексу РСФСР. М., 1982. С. 547.

³ Положение о государственных подрядах и поставках / СЗ СССР. 1927. №28. Ст. 292.

сторон. Хозяйственная деятельность всесторонне регламентируется издаваемыми законами и административными актами. Хозрасчётный метод управления промышленностью, как наиболее соответствующий задачам социалистического строительства выходит на первый план.

Военный и послевоенный период становится свидетелем все большего сокращения сферы договорных отношений, сопровождавшегося усилением принципа целевого назначения. Плановые задания становятся основанием для возникновения обязательств даже при незаключенном договоре¹.

Договорные отношения в период 50-60-х годов не соответствовали новым историческим условиям. Необходимость систематизации гражданского законодательства привела к тому, что в 1961 г. Верховный Совет СССР утвердил Основы гражданского законодательства Союза ССР и союзных республик², а затем был издан кодифицированный акт гражданского законодательства — Гражданский Кодекс РСФСР 1964 г.

Согласно ст. 258 Гражданского кодекса РСФСР 1964 г. договор поставки представлял собой прежде всего плановый договор, в силу которого организация-поставщик брала на себя обязательства передать в конкретный сроки организации-покупателю (заказчику) в собственность (в оперативное управление) конкретную продукцию в соответствии с обязательным для сторон плановым актом распределения продукции. Организация-покупатель в свою очередь принимала обязательства принять и оплатить продукцию по установленным ценам. В то же время договор, заключаемый между организациями по их усмотрению также признавался договором поставки. В этом случае поставщик обязался передать покупателю продукцию, которая не подлежала распределению в плановом порядке, в срок, отличный от момента заключения договора³.

¹ О заключении хозяйственных договоров: Постановление Совмина СССР от 21.04.1949 N 1586 // СП СССР", 1949, N 9, ст. 68

² История государства и права / Корольков Н.Н. М., 1986. С. 143.

³ Гражданский кодекс РСФСР от 11.06.1964 // Свод законов РСФСР, т.2, с. 7.

Необходимость выделения самостоятельного планового договора поставки объяснялась плановым характером производства на советских предприятиях. Плановый характер производства и снабжения был возможен лишь при условии придания планового характера договорам, заключаемым во обеспечение производства оборудованием, сырьем, а также в связи с реализацией продукции, производившейся социалистическими предприятиями¹.

Отношения, связанные с плановыми поставками, в основном регламентировались Утверждаемыми Советом Министров СССР Положением о поставках продукции производственно-технического назначения и Положением о поставках товаров народного потребления². Помимо Положений в тот период применялось множество Особых условий поставки отдельных видов продукции производственно-технического назначения и товаров народного потребления, их разрабатывали заинтересованные министерства и ведомства и передавали на утверждение Госснабу СССР и Государственному арбитражу при Совете Министров СССР³.

Однако помимо признания договора поставки как основного средства управления планом⁴ развитие теории хозяйственного права повлекло рассмотрение договора поставки как одного из видов хозяйственных договоров, не относящихся к гражданско-правовому договору купли-продажи, а существенными его чертами признавались: особый субъектный состав (социалистические организации), исключительно хозяйственные цели и плановый характер⁵.

При разработке нового Гражданского кодекса 1994 г. договор поставки был сохранен, однако он не получил статус самостоятельного гражданско-правового договора, а рассматривался как один из видов договора купли-

¹ Иоффе О.С. Обязательственное право. М., 1975. С. 231

² Об утверждении Положения о поставках продукции производственно-технического назначения, Положения о поставках товаров народного потребления и Основных условий регулирования договорных отношений при осуществлении экспортно-импортных операций: Постановление Совмина СССР от 25.07.1988 N 888 // Свод законов СССР, т. 5, с. 123

³ Брагинский М.И. Договорное право. Договоры о передаче имущества М., 2011. Кн. 2. С. 547.

⁴ Халфина Р.О. Право и хозяйственный расчет. М., 1975. С. 157.

⁵ Свеженцева Н.П. Развитие законодательства о договоре поставки в России. // Вестник ВЭГУ. 2009. С. 144.

продажи, что было обусловлено потребностью в специфической регламентации правоотношений, складывающихся по поводу реализации различных товаров между профессиональными участниками имущественного оборота. Вместе с тем следует отметить, что поскольку договор поставки на текущий момент является лишь одним из видов договора купли-продажи, это влечет субсидиарное применение норм о договоре купли-продажи к отношениям, связанным с поставкой товаров. Специальные правила, учитывающие специфику отношений по поставкам товаров и подлежащие приоритетному применению в сравнении с общими положениями о купле-продаже закреплены в отдельной главе ГК РФ¹. Более того, договор поставки товаров для государственных и муниципальных нужд является частным случаем договора поставки, поэтому нормы договора поставки выступают в качестве общих правил, регулирующих отношения по поставке для государственных или муниципальных нужд, если специальными нормами не установлено иное.

1.2 Понятие, значение, отличительные признаки договора поставки, его отграничение от других видов договоров купли-продажи

Легальное определение договора поставки закреплено в статье 506 Гражданского кодекса Российской Федерации: «По договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием»².

Такое определение свидетельствует о том, что договор поставки является консенсуальным, возмездным и взаимным (синаллагматическим) договором. Консенсуальный характер договора следует из его определения: поскольку продавец не передает, а обязуется передать товары покупателю, момент

¹ Брагинский М.И.. Договорное право. Договоры о передаче имущества. Кн. 2. С. 548.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 №51-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1994. № 32. Ст. 3301.

вступления договора в силу не связывается с передачей товаров покупателю, при этом договор считается заключенным с момента достижения сторонами соглашения по его существенным условиям. Возмездность договора вытекает из обязанности покупателя оплатить полученные товары. Поскольку каждая сторона имеет как права, так и обязанности по отношению к другой стороне, такой договор носит взаимный характер.

Можно выделить ряд характерных признаков договора поставки, позволяющие выделить его в отдельный вид договора купли-продажи¹:

Во-первых, следует обратить внимание на особый субъектный состав договора поставки: в качестве поставщика может выступать только лицо, осуществляющее предпринимательскую деятельность, т.е. поставщиками могут быть индивидуальные предприниматели или коммерческие организации. Анализ норм Гражданского кодекса РФ позволяет сделать вывод, что поскольку некоммерческие организации могут осуществлять приносящую доход деятельность, если это предусмотрено их уставами, лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых они созданы, и если это соответствует таким целям, то при соблюдении вышеназванных условий такие организации могут быть поставщиками товаров. Гражданин как физическое лицо, не занимающееся предпринимательской деятельностью, стороной договора поставки быть не может.

Во-вторых, Гражданским кодексом установлено, что товары, поставляемые по договору поставки, должны быть произведены или закуплены поставщиком. Данный признак конкретизирует правовой статус поставщика: поставщик должен осуществлять не любую предпринимательскую деятельность, а предпринимательскую деятельность по производству или закупкам определенных товаров применительно к конкретному договору поставки. Таким образом, по общему правилу в качестве поставщиков выступают коммерческие организации или индивидуальные предприниматели, которые

¹ Понеделко Д.В. Специфика договора поставки, его отличие от иных видов договоров, используемых при реализации товаров и услуг. // Вестник Томского государственного университета. Томск, 2014. №384. С. 167-171.

специализируются на производстве соответствующих товаров либо профессионально занимаются их закупками.

В-третьих, цель приобретения товара у поставщика играет существенную роль, поскольку договором поставки может быть признан только такой договор, в силу которого товар приобретается для использования в предпринимательской деятельности (сюда относится промышленная переработка и потребление, последующая продажи и т.д.), либо для иной деятельности, которая должна быть не связана с личным, домашним, семейным и иным подобным использованием товара¹. Данный признак свидетельствует о том, что и вторая сторона по договору поставки, т.е. покупатель должен заниматься предпринимательской деятельностью, а, следовательно, являться, как правило, коммерческой организацией или индивидуальным предпринимателем.

Кроме того, предметом договора поставки может быть только товар (вещи), в отличие от договора купли-продажи, который предусматривает в качестве предмета также и имущественные права. Также предметом договора поставки не могут быть объекты недвижимости, в отношении купли-продажи которых параграфом 7 главы 30 Гражданского кодекса РФ предусмотрены специальные правила².

П. 5 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» позволяет определить круг правоотношений, которые следует регулировать нормами о договоре поставки: «Квалифицируя правоотношения участников спора, судам необходимо исходить из признаков договора поставки, предусмотренных статьей 506 Кодекса, независимо от наименования договора, названия его сторон либо обозначения способа передачи товара в тексте документа»³.

¹ Договоры в предпринимательской деятельности. М., 2008. С. 57.

² Султалиева П.С. Порядок заключения договора поставки. Существенные условия договора поставки // Юридическая наука и практика: история и современность. Рязань, 2013. Вып. 1. - С. 183-185.

³ О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. №3.

Постановление явным образом определяет, что цели, не связанные с личным использованием, подразумевают также и приобретение покупателем товаров для обеспечения своей деятельности в качестве организации или предпринимателя, когда для обслуживания офиса закупается, например, оргтехника, мебель, транспортные средства и т.п. При этом однако, если такие товары приобретаются у продавца в розницу, к отношениям сторон следует применять нормы о розничной купле-продаже.

Наряду с основными признаками можно выделить вторичные признаки договора поставки, содержащиеся в легальном определении договора поставки, закрепленном в ст. 506 ГК РФ:

- передача товаров по договору поставки возможна как единовременно (в обусловленный срок), так и отдельными партиями в течение какого-либо длительного периода (в обусловленные сроки);
- по договору поставки могут передаваться индивидуально-определенные вещи, равно как и товары, характеризующиеся родовыми признаками в определенном договором количестве;
- момент заключения договора и срок его исполнения, как правило, не совпадают;
- поставщиком может выступать изготовитель (тогда договор часто заключается на будущие вещи) либо поставщиком может выступать посредник, т.е. организация или предприниматель, которые сами закупают поставляемые вещи и является посредником (тогда поставщик может не являться собственником поставляемых вещей);
- отношения по договору поставки как правило являются длящимися, а обязательства исполняются частями (товары поставляются отдельными партиями).

Выделенные отличительные признаки позволяют провести отграничение договора поставки от других видов договора купли продажи.

Договор поставки наиболее схож с договором розничной купли-продажи, чтобы разграничить два этих вида договоров следует обратить внимание на

такой признак, как цель покупки: для договора поставки цель покупки всегда не связана с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием, в то время как договор розничной купли-продажи заключается с целью приобрести товар для личного, семейного, домашнего или иного использования, не связанного с предпринимательской деятельностью.

Разграничивая договор поставки и контрактации необходимо учесть такой аспект, как профессиональная деятельность продавца и вид товаров, которые подлежат передаче: так по договору контрактации продавцом является производитель сельскохозяйственной продукции, а в качестве товара выступает будущая сельскохозяйственная продукция, подлежащая выращиванию или производству.

Отличительными признаками, позволяющими отграничить договор энергоснабжения от договора поставки являются цель подачи электрической или тепловой энергии и субъекты договора. Субъектом договора электроснабжения может выступать гражданин, которому энергоресурсы подаются через присоединенную сеть для бытового назначения, тогда как конструкция договора поставки не может быть применена при продаже товаров в целях, связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием. Этот же признак можно использовать, чтобы отграничить договор поставки газа для производственных нужд от договора подачи газа гражданам для бытового потребления, который в соответствии со ст. 548 Гражданского кодекса РФ регулируется нормами о договоре энергоснабжения. «Кроме того, одной стороной в договоре энергоснабжения, как правило, является потребитель (абонент), и стороны обладают правом взаимного контроля в процессе исполнения договора. Условия договора энергоснабжения (его содержание) существенно отличаются от договора поставки»¹.

Определение отличительных признаков договора поставки имеет практическую цель. Выделение договора поставки в качестве отдельного вида договора купли-продажи необходимо для целей детальной, подробной правовой

¹ Договоры в предпринимательской деятельности. С. 59.

регламентации отношений, которые складываются между профессиональными участниками имущественного оборота. При этом следует отметить, что законодатель исходит из того, что предприниматели являются опытными участниками гражданского оборота и самостоятельно несут риск, связанный со своей деятельностью. Отношения между таким профессиональными участниками гражданского оборота характеризуются большей свободой в сравнении с отношениями, в которых участвуют граждане, именно поэтому для отношений в сфере предпринимательства характерна высокая степень диспозитивности, которая выражается в возможности их регулирования с помощью договора¹. Договор поставки широко применяется, к примеру, для регулирования взаимоотношений, возникающих, между поставщиками сырья, материалов и производителями товаров, комплектующих изделий, или для взаимоотношений между изготовителями товаров и оптовыми покупателями, которые специализируются на дальнейшей розничной продаже, поставленных товаров. Такие правоотношения нацелены на долгосрочный характер и нуждаются в стабильности. «Поэтому в правовом регулировании поставочных отношений преобладающее значение имеют не разовые сделки по передаче товаров, а долгосрочные договорные связи между поставщиками и покупателями»².

1.3 Источники правового регулирования отношений по поставке
Иерархию нормативных актов (по юридической силе в порядке убывания), регламентирующих порядок заключения и исполнения договора поставки можно представить следующим образом.

Пункт 4 ст.15 Конституции РФ гласит: «Общепризнанные принципы и нормы международного права и международные договоры Российской Федерации являются составной частью ее правовой системы. Если международным договором Российской Федерации установлены иные правила,

¹ Яковлев В.Ф. Гражданский кодекс и государство // Вестник ВАС РФ. 1997. № 6. С. 103.

² Брагинский М.И. Договорное право. Договоры о передаче имущества. Кн. 2. С. 549.

чем предусмотренные законом, то применяются правила международного договора»¹, т.е. признается приоритет ратифицированных РФ международных актов перед национальным законодательством.

Можно перечислить несколько международных актов, которые содержат нормы, регламентирующие отношения поставки.

- Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.)². СССР присоединился к Конвенции 23 мая 1990 г., однако с оговоркой о том, что любое положение, которое предполагает, что заключение договора купли-продажи, а равно его изменение или прекращение соглашением Сторон, либо оферта, акцепт или любое иное выражение намерения могут быть совершены не только в письменной, но в любой иной форме, не подлежит применению, если хотя бы одна из Сторон имеет свое коммерческое предприятие в Союзе Советских Социалистических Республик.
- Соглашение об общих условиях поставок товаров между организациями государств-участников Содружества Независимых Государств (Киев, 20 марта 1992 г.)³.

Рекомендательный характер носят: Резолюция Генеральной Ассамблеи ООН от 16 декабря 1996 г. А/51/628 «Типовой закон об электронной торговле, принятый Комиссией Организации Объединенных Наций по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), и Руководство по принятию»⁴; Правовое руководство ЮНСИТРАЛ «По международным встречным торговым сделкам» (подготовлено на двадцать пятой сессии Комиссии ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ), 4-22 мая 1992 г.)⁵; а также Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» Международной торговой палаты 1990 г. №460⁶. Важно отметить, что термины

¹ Конституция Рос. Федерации // Собр. законодательства Рос. Федерации, 2014. № 31. Ст. 4398.

² Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. — 1994 г. — №1.

³ Об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников Содружества Независимых Государств: соглашение от 20.03.1992 // Бюллетень международных договоров 1993 г. - №4. – с.46.

⁴ Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле. Нью Йорк, 1998. С. 319 - 323

⁵ Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам. Нью Йорк, 1993.

⁶ Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» (Публикация Международной торговой палаты №715). М.: Инфотропик. 2010.

Инкотермс применяются, только если стороны прямо предусмотрели их использование в договоре.

Основой правового регулирования, юридической базой всего действующего законодательства в Российской Федерации является Конституция. Конституция РФ провозглашает основополагающие гарантии и предпосылки как для осуществления деятельности по поставке товаров, так и для предпринимательской и иной не запрещённой законом деятельности. Сюда относятся: экономическая свобода, свобода договоров, единство экономического пространства и т.д.¹. В соответствии с конституционными положениями формулируются нормы гражданского законодательства и подзаконных актов

Гражданский кодекс Российской Федерации является базисным актом национального законодательства Российской Федерации, нацеленным на регламентацию порядка заключения и исполнения договора поставки является. Правовое регулирование договора поставки характеризуется прежде всего тем, что законодатель относит договор поставки к отдельному виду договора купли-продажи, т.е. в части, неурегулированной специальными нормами, к договору поставки следует применять общие положения о договоре купли-продажи. Специальные нормы о договоре поставки сформулированы в параграфе 3 главы 30 Гражданского кодекса РФ, они уточняют общие положения о купле-продаже, а равно предусматривают иной порядок регулирования отношений по поставке в сравнении с общими нормами, либо исключают возможность применения общих норм к договору поставки.

Исходя из общего принципа построения Гражданского кодекса РФ, предусматривающего приоритет специальных норм над общими, можно проследить определенную иерархию нормативных положений, которые будучи размещенными в разных главах и разделах Кодекса, тем не менее подлежат применению к отношениям по поставкам товаров: приоритет имеют специальные правила о договоре поставки; если специальные правила отсутствуют используются общие положения о купле-продаже; затем следует

¹ Конституция Рос. Федерации // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2014. № 31. Ст. 4398.

обратиться к общим положениям о гражданско-правовом договоре, об обязательстве и о сделках. Такой подход к регламентации правоотношений, связанных с поставкой товаров, изложен в п. 3 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. №18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» (п. 3): «при рассмотрении споров, связанных с заключением и исполнением договора поставки, и отсутствии соответствующих норм в параграфе 3 главы 30 Кодекса суду следует исходить из норм, закрепленных в параграфе 1 главы 30 Кодекса (пункт 5 статьи 454), а при отсутствии таких норм в правилах о купле-продаже руководствоваться общими положениями Кодекса о договоре, обязательствах и сделках». ¹.

Следующий уровень нормативных актов, применяемых для регламентации договора поставки, — подзаконные нормативные акты, которые преимущественно издавались в начале 1990-х гг., некоторые из таких актов в части не противоречащей действующему законодательству продолжают действовать. Данная позиция сформулирована в п. 4 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. №18: «арбитражные суды при разрешении споров могут применять правила Положения о поставках продукции производственно-технического назначения или Положения о поставках товаров народного потребления, которые не противоречат императивным нормам Кодекса, если в договоре имеется прямая ссылка на конкретный пункт этих Положений либо из текста договора очевидно намерение сторон его применять»². Таким образом, в указанных случаях содержащиеся в Положениях о поставках правила представляют собой согласованные сторонами условия обязательства, а не правовые норм. Кроме того, утратившие силу особые условия поставки отдельных видов товаров также могут применяться к отношениям по поставкам товаров как условия, согласованные сторонами.

¹ О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. №3.

² Там же.

Особенности поставки отдельных видов товаров регулируются специальными Постановлениями Правительства РФ. Например, для регламентации поставки газа применяются правила, утвержденные Постановлением Правительства РФ от 5 февраля 1998 г. №162 «Об утверждении Правил поставки газа в Российской Федерации».¹

Кроме закрепленных в нормативных актах правил, регулирующих отношения, связанные с поставкой товаров, существуют и негласные правила — так называемые обычаи делового оборота. Законодатель очень часто в нормах, относящихся к регламентации договора купли-продажи и договора поставки, ссылается именно на обычаи делового оборота или обычно предъявляемые требования. Примечательно, что ссылки на обычаи делового оборота в некоторых случаях отменяют общее правило, установленное п.5 ст.421 Гражданского кодекса РФ, согласно которому при определении условий договора диспозитивная норма закона подлежит приоритетному применению перед обычаем делового оборота. С другой стороны, ряд норм содержит прямое указание на то, что применение этих нор возможно, если иное не установлено обычаями делового оборота (см., например, п.2 ст.459, п.1 ст.508, абз.2 п.1 ст.510)².

Общепризнано, что в нашей стране не действует прецедентное право, т.е. судебная практика не является общеобязательной в правоприменении, однако нельзя не принимать во внимание роль Постановлений Пленумов Верховного Суда РФ и Высшего Арбитражного Суда, в которых обобщается судебная практика, систематизируются наиболее частые ошибки судов, проблемные вопросы на практике. Так, уже упоминавшееся ранее Постановление Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. №18 «О некоторых вопросах, связанных с применением положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» дает нижестоящим судам

¹ Об утверждении Правил поставки газа в Российской Федерации: Постановление Правительства РФ от 05.02.1998 N 162 / Собрание законодательства РФ, N 6, 09.02.1998, ст. 770/

² Комментарий к Гражданскому кодексу РФ (постатейный). М., 1998 г. 205 С.

разъяснения в целях обеспечения единообразного применения законодательства при разрешении арбитражными судами споров по договорам поставки.

В заключение следует отметить, что в соответствии со ст. 71 Конституции РФ гражданское законодательство относится к исключительной компетенции Российской Федерации. Это означает, что субъекты Российской Федерации не имеют права принимать акты, направленные, в частности, на регламентацию правоотношений купли-продажи, а следовательно, любые такие акты, принятые субъектами РФ, будут лишены юридической силы и не подлежат применению на практике.

2 Заключение и исполнение договора поставки

2.1 Порядок заключения договора поставки

Договор поставки, как и любая сделка, представляет собой волевой акт, т.е. единое волеизъявление сторон. Такое волеизъявление должно быть свободно от какого-либо внешнего воздействия. Принцип свободы воли при заключении договора закреплен в ст. 421 Гражданского кодекса РФ. Субъекты гражданского права:

- Самостоятельно принимают решение о заключении договора;
- свободны в выборе контрагент, с которым они намерены вступить в договорные отношения;
- «могут заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами», а равно «договор, в котором содержатся элементы различных договоров, предусмотренных законом или иными правовыми актами (смешанный договор)»¹;
- определяют условия договора по своему усмотрению, кроме тех случаев, когда конкретные условия диктуются законом или иными правовыми актами. В случаях, когда условие договора предусмотрено диспозитивной нормой, стороны своим соглашением могут исключить ее применение либо установить условие, отличное от предусмотренного в ней. Если такого соглашения между сторонами нет, применяется диспозитивная норма. Так, ст. 517 Гражданского кодекса РФ устанавливает, что «покупатель (получатель) обязан возвратить поставщику многооборотную тару и средства пакетирования, в которых поступил товар, в порядке и в сроки, установленные законом, иными правовыми актами, принятыми в соответствии с ними обязательными правилами или договором»².

Можно отметить следующие общие существенные моменты в заключении договора поставки.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 №51-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1994. № 32. Ст. 3301.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

Важное значение имеет вопрос о времени и месте заключения договора, поскольку к договорным отношениям применяется законодательство, действующее на момент заключения договора на той территории, где он был заключен. Соглашение считается состоявшимся в момент получения оферентом согласия акцептанта. Если в договоре не указано место его заключения, в силу ст. 444 Гражданского кодекса РФ договор признается заключенным в месте жительства гражданина или в месте нахождения юридического лица, направившего оферту.

Вопрос о начале и окончании действия договора также имеет большое значение. В соответствии со ст. 425 Гражданского кодекса договор вступает в силу и становится обязательным для сторон с момента его заключения, при этом законодатель обговаривает, что стороны по согласованию вправе установить, что условия заключенного ими договора применяются к отношениям, фактическим возникшим между сторонами до заключения договора¹. Например, когда отгрузка товара поставщиком и его приемка покупателем были осуществлены без подписания договора, стороны впоследствии могут юридически оформить свои отношения путем заключения договора, указав в нем, что данный договор распространяет свое действие и на уже существующие между ними отношения по поставке. По общему правилу, договор прекращается в связи с истечением срока договора только в том случае, если стороны исполнили свои обязательства по договору надлежащим образом.

Договор поставки должен быть заключен в письменном виде путем разработки единого документа, который подписывают представители сторон, либо путем обмена письмами, телеграммами, телексами, телефаксами и иными документами, в том числе электронными документами. Договор может быть заключен как по инициативе поставщика, так и покупателя. Проект договора,

¹ Современные коммерческие договоры купли-продажи, поставки, мены, аренды, лизинга, подряда, перевозки, хранения. М. С. 324.

направленный одной из сторон на согласование другой стороне, должен содержать все необходимые условия для реального исполнения¹.

Процедура урегулирования разногласий при заключении договора поставки формализована законодателем в ст. 507 Гражданского кодекса РФ: «сторона, предложившая заключить договор и получившая от другой стороны предложение о согласовании этих условий, должна в течение тридцати дней со дня получения этого предложения, если иной срок не установлен законом или не согласован сторонами, принять меры по согласованию соответствующих условий договора либо письменно уведомить другую сторону об отказе от его заключения»².

На практике это выглядит следующим образом: обе стороны заинтересованы в заключении договора поставки, однако условия в предложении заключить договор по экономическим и другим причинам не всегда полностью удовлетворяют интерес контрагента. В таком случае контрагент, получивший проект договора составляет протокол разногласий, в котором спорные пункты указываются в новой редакции, приемлемой для контрагента. Договор вместе с протоколом разногласий направляется оференту.

Полученный ответ с протоколом разногласий представляет собой новую оферту, а, следовательно, требует рассмотрения спорных пунктов в новой редакции, и если новые предложенные условия устраивают оферента, то договор подписывается оферентом вместе с протоколом, который признается неотъемлемой частью договора. Возможен и иной вариант согласования спорных условий путем встречи представителей сторон. По результатам проведенных переговоров стороны могут внести согласованные изменения непосредственно в текст первоначального проекта договора и подписать его в согласованной редакции. В некоторых случаях по соглашению сторон в договоре может быть предусмотрен судебный порядок урегулирования спорных условий

¹ Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй: В 3 т. / под ред. П.В. Крашенинникова. М., 2011. Т. 2. С. 213.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

договора. Однако по договору, который не является обязательным для заключения, на рассмотрение суда можно передать разногласия сторон, возникшие при согласовании условий договора, только при наличии соглашения сторон об этом. Если судебный порядок разрешения разногласий не предусмотрен, то контрагент, получивший ответ с протоколом разногласий и не принимающий новой редакции спорных пунктов, обязан дать письменный ответ об отказе в заключении договора в течение 30 дней со дня получения этого предложения или в пределах иного срока, предусмотренного соглашением сторон.

Если сторона, получившая предложение заключить договор в новой редакции не принимает меры к урегулированию разногласий или направляет контрагенту уведомления об отказе от заключения договора на предложенных условиях, такие действия не влекут признание договора поставки заключенным в редакции стороны, ответившей на оферту акцептом на иных условиях. Вместе с тем невыполнение стороной, получившей акцепт на иных условиях, требований о согласовании этих условий или об уведомлении контрагента об отказе от заключения договора, может вызвать определенные неблагоприятные последствия: обязанность возместить контрагенту убытки, вызванные уклонением от согласования условий договора¹. Согласно п. 6 Постановления Пленума Высшего Арбитражного Суда РФ от 22 октября 1997 г. N 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки» «такими убытками могут быть признаны, в частности, расходы стороны, направившей извещение о согласии заключить договор с предложением о согласовании его условий (акцепт на иных условиях), если они понесены в связи с подготовкой и организацией исполнения данного договора, предпринятыми по истечении 30-дневного срока со дня получения лицом, направлявшим оферту, акцепта на иных условиях»².

¹ Брагинский М.И. Договорное право. Договоры о передаче имущества. Кн. 2. С. 555.

² О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. №3.

2.2 Существенные и дополнительные условия договора поставки

В силу п. 1 ст. 432 Гражданского кодекса РФ «договор считается заключенным, если между сторонами, в требуемой в подлежащих случаях форме, достигнуто соглашение по всем существенным условиям договора. При этом существенными являются условия о предмете договора, условия, которые названы в законе или иных правовых актах как существенные или необходимые для договоров данного вида, а также все те условия, относительно которых по заявлению одной из сторон должно быть достигнуто соглашение»¹.

Согласно ст. 506 Гражданского кодекса РФ «по договору поставки поставщик-продавец, осуществляющий предпринимательскую деятельность, обязуется передать в обусловленный срок или сроки производимые или закупаемые им товары покупателю для использования в предпринимательской деятельности или в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием»².

Следовательно, обоснованным представляется вывод о том, что в силу закона существенными условиями договора поставки необходимо считать:

- предмет договора;
- срок поставки.

Однако исходя из смысла п. 7 Постановления Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 N 18 «О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки», в котором указывается, что «в случаях, когда моменты заключения и исполнения договора не совпадают, а сторонами не указан срок поставки товара и из договора не вытекает, что она должна осуществляться отдельными партиями, при разрешении споров необходимо исходить из того, что срок поставки определяется по правилам, установленным статьей 314 ГК РФ»³, можно сделать вывод, что условия о сроке не является существенным.

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

² Там же.

³ О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. №3.

Следовательно, договор поставки не будет являться заключенным только в том случае, если в нем не согласовано условие о предмете.

Согласно п. 3 ст. 455 Гражданского кодекса РФ предмет договора поставки следует считать согласованным, если его содержание позволяет установить наименование и количество товара.

Предметом договора поставки могут выступать любые вещи. Исключение составляют: единые имущественные комплексы, здания, сооружения и другие виды недвижимого имущества, а также валюта, ценные бумаги, энергетические и иные ресурсы, снабжаемые через присоединенную сеть. В большинстве случаев предметы определяются родовыми признаками, однако закон не исключает поставку индивидуально определенных вещей. Предмет договора поставки определяется наименованием поставленного товара и количеством¹. В свою очередь условие о наименовании товара считается согласованным, если в тексте договора дано определение наименования товар либо конкретизированы характеристики товара. В любом случае, товар должен быть индивидуализирован при его передаче поставщиком (например, в накладной или акте приема-передачи), поскольку в случае выявления несоответствия качества товара, необходимо будет установить, что недостатки выявлены в том самом товаре, который был продан покупателю поставщиком.

Несмотря на то, что предмет договора является существенным условием, в некоторых случаях в самом тексте договора поставки сведения о наименовании товара и его количестве могут отсутствовать, что не всегда влечет признание данного договора незаключенным в силу несогласованности его существенных условий договора поставки. Речь идет о договорах, в которых предусмотрено условие о согласовании наименования, количества товаров и сроков поставки сторонами в приложениях к договору, дополнительных соглашениях, товарных накладных, спецификациях, счетах-фактурах, заявках. При этом стороны могут предусмотреть в договоре, что условие о наименовании и количестве

¹ Гражданское право / под ред. В.П. Камышанского, Н.М. Коршунова, В.И. Иванова. М., 2012. С. 540.

поставляемых товаров, а также сроках поставки согласуется ими в заявке, поданной по факсу, электронной почте и даже по телефону.

Под сроком поставки понимается временной период, согласованный сторонами и закрепленный в договоре, в рамках которого поставщик обязуется передать покупателю предусмотренное договором количество товаров¹. Необходимость согласования срока как существенного условия договора определяется предпринимательской спецификой отношений поставки², т.к. исходя из согласованного условия о сроке срока, стороны планируют свою хозяйственную деятельность, заключение договоров с контрагентами о продаже товара, его хранении и т.д.

Для договоров поставки, предусматривающих поставку товаров в течение всего срока действия договора отдельными партиями, важным условием является период поставки в силу ст. 508 Гражданского кодекса РФ. Под периодом поставки понимаются согласованные сторонами сроки поставки отдельных партий товаров. В деловой практике применяются квартальные, месячные, декадные и иные периоды. В качестве диспозитивной нормы Гражданский кодекс РФ устанавливает правило, согласно которому, в случае, когда сроки поставки отдельных партий товаров сторонами не согласованы, поставка товаров должна осуществляться равномерными партиями ежемесячно, если иной порядок не установлен законом, иными правовыми актами или обычаями делового оборота. Т.е. в данном случае за период поставки берется один месяц.

Часто, наряду с определением периодов поставки, в договоре могут быть установлены график поставки (декадный, суточный, часовой и т.п.). В графике могут указываться период времени, дата, а иногда и время поставки, а также количество товаров в каждой поставляемой партии. В договоре может быть также предусмотрена самостоятельная ответственность как за нарушение сроков

¹ Там же

² Договоры и их практическое значение / под ред. Анушкевича И.П. М., 2000. С. 167.

поставки в целом по договору, так и за нарушение отдельных сроков, указанных в графике поставки¹.

Исходя из установленного договором периода поставки, договором может быть предусмотрена возможность досрочной поставки. При этом, если такая возможность не оговорена в договоре, то в силу п. 3 ст. 508 Гражданского кодекса РФ досрочная поставка товаров может производиться с согласия покупателя. Данная норма объясняется тем, что покупатель может не иметь возможности принять товар досрочно. Особенность договора поставки проявляется в том, что те товары, которые были поставлены досрочно и приняты покупателем, следует засчитывать в счет количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде. Однако законодателем не решен вопрос, подлежит ли досрочной оплате досрочная поставка товаров. Представляется, что данное условие должно быть урегулировано в договоре, если же договор не содержит правила о порядке оплаты в случае досрочной поставки, следует применять общий порядок оплаты, предусмотренный договором, т.е. порядок предоплаты или последующей оплаты (в течение определенного периода времени), либо, если в договоре согласован график платежей, оплата должна производиться в соответствии с согласованным сторонами графиком.

В соответствии со ст. 509 Гражданского кодекса РФ «поставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки (передачи) товаров покупателю, являющемуся стороной договора поставки, или лицу, указанному в договоре в качестве получателя. Покупатель имеет право давать поставщику указания об отгрузке (передаче) товаров получателем (отгрузочные разрядки), отгрузка (передача) товаров осуществляется поставщиком получателем, указанным в отгрузочной разрядке. Если же срок направления отгрузочной разрядки договором не предусмотрен, она должна быть направлена поставщику не позднее чем за тридцать дней до наступления периода поставки»².

¹ Свеженцева Н.П. К вопросу о существенных условиях договора поставки // Пробелы в российском законодательстве. М., 2011. № 1. С. 125-128.

² Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

Отгрузка (передача) товара покупателю является основанием для взыскания с покупателя платы за товар в соответствии со ст. 516 Гражданского кодекса РФ. Доказательствами факта отгрузки (передачи) товара по договору поставки покупателю или получателю, указанному покупателем, могут служить, например, товарно-транспортная накладная с отметкой получателя (подпись уполномоченного представителя получателя, печать), акт приема-передачи и т.д.

Цена, порядок и формы расчетов за поставляемые товары как правило регулируются договором поставки. Оплата товара покупателем производится по цене, определенной в договоре поставки. Если цена товара договором не определена и ее определение исходя из условий договора невозможно, товар оплачивается по цене, определяемой в соответствии с пунктом 3 статьи 424 Гражданского кодекса РФ. Если же договором не определен порядок и форма расчетов, то расчеты следует производить платежными поручениями. Кроме того, общие правила о купле-продаже, предусматривающие порядок и срок исполнения обязанности покупателя по оплате товаров (ст. ст. 486-489 ГК РФ), также применяются к отношениям поставки. Договор поставки может быть предусматривать, что оплачивать поставляемые товары должен не покупатель, а получатель. Однако если получатель неосновательно отказывается от оплаты поставленных товаров либо не оплачивает их в установленный договором поставки срок, поставщик вправе потребовать оплаты поставленных товаров от покупателя.

Договором поставки может быть предусмотрена поставка товаров отдельными частями, входящими в комплект (ст. 479 ГК) или составляющих комплектную вещь (ст. 478 ГК). В п. 3 комментируемой статьи предусмотрены правила расчетов для таких случаев. По общему правилу товары следует оплачивать после передачи последней части, входящей в комплект. Поскольку комментируемое правило является диспозитивным, договором поставки может быть установлено иное¹.

¹ Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй. М., 2011. С. 129.

Правила, регулирующие отношения между поставщиком и покупателем по распределению обязанностей по доставке (выборке) товаров, являются диспозитивными. П. 1 ст. 510 Гражданского кодекса РФ предусматривает, что доставка товаров осуществляется поставщиком путем отгрузки товаров транспортом, предусмотренным договором поставки, и на определенных в договоре условиях. Если же такие условия в договоре отсутствуют, поставщик имеет право выбирать вид транспорта и условия доставки товаров по своему усмотрению, если иное не вытекает из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота. П. 2 ст. 510 Гражданского кодекса РФ гласит, что договором поставки может быть предусмотрено получение товаров покупателем (получателем) в месте нахождения поставщика (выборка товаров). Таким образом, поставщик обязан подготовить товары к вывозу покупателем (получателем) и уведомить его о готовности передать ему товары, а покупатель (получатель) обязан вывезти товары со склада поставщика своим транспортом и в срок, установленный договором. Если же срок выборки не предусмотрен договором, выборка товаров покупателем (получателем) должна производиться в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров. Под разумным сроком в данном случае следует понимать срок, необходимый и достаточный для выборки товаров покупателем (получателем), исходя из конкретных обстоятельств (расстояние, вид транспорта и пр.). При этом издержки поставщика, связанные с задержкой выборки товаров покупателем (получателем) сверх разумных сроков (например, затраты на аренду склада), возлагаются на покупателя (получателя)¹.

Поскольку в ст. 510 Гражданского кодекса РФ не определен момент исполнения обязанности поставщика передать товар, момент перехода риска случайной гибели или повреждения товара, последствия неисполнения обязанности передать товар и некоторые другие правила, при решении этих вопросов следует руководствоваться общими правилами о договоре купли-продажи, а именно, положениями ст. ст. 458, 459, 463 Гражданского кодекса РФ.

¹ Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй. М., 2011. С. 132.

Часто товары поставляются в упакованном или затаренном виде. Статьи 481 и 482 Гражданского кодекса РФ предусматривают обязанности продавца по передаче покупателю товара в таре или упаковке, а также последствия передачи товара без тары или упаковки либо в ненадлежащей таре или упаковке. В случаях, предусмотренных законом или договором, тара или упаковка подлежат возврату покупателем поставщику. Тара и упаковка, которые не относятся в многооборотной таре и средствам пакетирования, как правило, не возвращаются покупателем (получателем) товаров поставщику, если иное не предусмотрено договором. Нарушение покупателем обязанности по возврату тары или упаковки является основанием для привлечения его поставщиком к ответственности в форме возмещения убытков, если иные последствия не предусмотрены договором или законодательством. В свою очередь, покупатель, если товар, который подлежит затариванию и (или) упаковке товар был передан ему без тары и (или) упаковки либо в ненадлежащей таре и (или) упаковке, вправе потребовать от продавца затарить и (или) упаковать товар либо заменить ненадлежащую тару и (или) упаковку, или даже предъявить поставщику требования, вытекающие из передачи товара ненадлежащего качества, в силу ст. 475 Гражданского кодекса РФ.

Договором поставки могут быть предусмотрены любые другие условия, непротиворечащие законодательству РФ, которые стороны сочтут существенными для верной и наиболее полной регламентации своих взаимоотношений.

3 Права и обязанности сторон по договору поставки. Последствия нарушения обязательств по договору поставки

3.1 Права и обязанности сторон

Поскольку договор поставки является двусторонним, у каждой стороны есть права и корреспондирующие им обязанности другой стороны. Диспозитивный характер регулирования отношений поставки в целом предопределяет и то, что права и обязанности сторон могут быть условно

разделены на права и обязанности, предусмотренные нормой закона, и права и обязанности, согласованные сторонами в условиях договора поставки. Возможность согласования сторонами прав и обязанностей сторон в договоре является важным инструментом регламентации отношений с учетом специфики поставки в каждой конкретной ситуации. В тех же случаях, когда договор не содержит подробной регламентации прав и обязанностей сторон, либо не устанавливает иные по отношению к закрепленным в законе права и обязанности, применяются правила, установленные законом.

3.1.1 Обязанности поставщика

1. Основной обязанностью поставщика является обязанность передать товар покупателю. Передача товара может быть осуществлена следующими способами:

- путем вручения товара покупателю или указанному им лицу;
- путем предоставления товара в распоряжение покупателя, если товар должен быть передан покупателю или указанному им лицу в месте нахождения товара;
- путем передачи товара перевозчику для доставки покупателю.

При вручении товара покупателю или указанному им лицу момент передачи товара совпадает с моментом его принятия покупателем. Следовательно, поставщик исполняет данную обязанность поставщиком зависит от надлежащей приемки товара покупателем. Если товар должен быть предоставлен в распоряжение покупателя, момент передачи товара покупателю не совпадает с моментом его принятия, а товар считается предоставленным в распоряжение покупателя, если к предусмотренному договором сроку, он готов к передаче в надлежащем месте, а покупатель надлежащим образом осведомлен о такой передаче. Если товар по условиям договора должен быть передан перевозчику для доставки покупателю, момент передачи товара покупателю также не совпадает с его принятием, а обязанность поставщика по передаче товара считается исполненной с того момента, когда товар был сдан перевозчику.

2. Поставщик при передаче товара обязан соблюсти срок или сроки, обусловленные договором поставки (ст. 506 ГК РФ). Если договор поставки предусматривает поставку товаров отдельными партиями в течение срока действия договора, а периоды поставки в договоре не определены, товары должны поставляться ежемесячно равными партиями, если иное не следует из закона, иных правовых актов, существа обязательства или обычаев делового оборота (п. 1 ст. 508 ГК РФ).

3. Поставщик обязан передать покупателю товар надлежащего качества. Критерии товара надлежащего качества могут быть установлены договором, либо законом, либо в договоре может быть дана ссылка на государственный стандарт качества, или технические условия, которым должен соответствовать товар (п. 4 ст. 469 ГК РФ). По общему правилу, требования, связанные с обнаружением недостатком товара, могут быть предъявлены покупателем в течение гарантийного срока или срока годности товара, а если на проданный товар не установлен гарантийный срок или срок годности, — в течение двух лет со дня его передачи. Если же договор предусматривает гарантийный срок менее двух лет, а покупателем недостатки товара обнаружены по истечении гарантийного срока, но в пределах двух лет со дня передачи товара, продавец будет нести ответственность за недостатки товара, если покупатель докажет, что они возникли до передачи товара покупателю или по причинам, возникшим до этого момента (п. 2, п. 5 ст. 477 ГК РФ). Если же поставщик докажет, что недостатки товара возникли после его передачи покупателю вследствие нарушения покупателем правил пользования товаром или его хранения, либо действий третьих лиц, либо непреодолимой силы, поставщик не будет отвечать за такие недостатки.

4. Одновременно с передачей товара поставщик обязан передать покупателю принадлежности и относящиеся к нему документы. Это могут быть: технический паспорт, сертификат качества, инструкции по эксплуатации и т.д. Невыполнение данной обязанности поставщиком дает покупателю право отказаться от товара. Правильным будет указать в договоре исчерпывающий

перечень принадлежностей, которые поставщик обязан передать покупателю вместе с товаром (ст. 464 ГК РФ).

5. Поставщик обязан передать покупателю товар, соответствующий условиям договора поставки о комплектности (ст. 478 ГК РФ). Обязанности поставщика по поставке комплектного товара считается выполненной с момента передачи покупателю всех товаров, входящих в комплект. В данном случае также следует указать в договоре, что именно входит в комплект товара, подлежащего поставке.

6. По общему правилу товар должен быть передан поставщиком в таре и (или) упаковке, если только по своему характеру товар не требует затаривания и (или) упаковки. Условие о таре и упаковке может быть согласовано в договоре поставки, в противном случае товар должен быть затарен или упакован обычным для такого товара способом, а при его отсутствии способом, обеспечивающим сохранность товаров такого рода при обычных условиях хранения и транспортирования. Кроме того, требования к таре или упаковке товара могут быть установлены законом (ст. 481 ГК РФ).

7. Поставщик обязан передать товар покупателю в определенном ассортименте, т.е. в согласованном сторонами соотношении по видам, моделям, размерам, цвету и иным признакам, кроме того, поставщик обязан передать товар в согласованном сторонами договора поставки количестве. Если же договор предусматривает, что поставщик обязан передать покупателю товары в комплекте, поставщик считается исполнившим свою обязанность с момента передачи всех товаров, включенных в комплект.

В качестве дополнительной гарантии интересов поставщика, который должен планировать объем производства и закупки товаров для удовлетворения потребностей покупателя, в договоре поставки не лишним будет указать обязательное количество и ассортимент товара, который покупатель обязуется приобрести в установленный договором период поставки (ст.ст. 465, 467, 478, 479 ГК РФ).

3.1.2 Права поставщика

1. Обязанность поставщика поставить покупателю товар тесно связана с его правом требовать от покупателя принять товар, в противном случае поставщик имеет право отказаться от исполнения договора (п. 3 ст. 484 ГК РФ).

2. Если переданный в соответствии с договором купли-продажи товар своевременно не оплачен покупателем, поставщик помимо требования об оплате товара, может также взыскать с покупателя проценты за пользование чужими денежными средствами в соответствии со ст. 395 настоящего Гражданского кодекса РФ. Нарушение покупателем обязанности принять и оплатить товар порождает право поставщика по своему выбору потребовать оплаты товара либо отказаться от исполнения договора.

3. В случае предъявления покупателем требований, связанных с недостатками товара, поставщик вправе доказывать, что недостатки товара возникли после передачи товара покупателю вследствие нарушения последним правил пользования товаром или его хранения, либо действий третьих лиц, либо непреодолимой силы (п. 2 ст. 476 ГК РФ).

4. По общему правилу поставщик вправе требовать от покупателя возратить многооборотную тару и средства пакетирования, однако стороны могут предусмотреть в договоре и иные условия распоряжения тарой после поставки товара (ст. 517 ГК РФ).

5. Непредставления покупателем разгрузочной разрядки в установленный срок дает поставщику право отказаться от исполнения договора поставки, либо потребовать от покупателя оплаты товаров, а также возмещения причиненных убытков (п. 3 ст. 509 ГК РФ).

3.1.3 Обязанности покупателя

1. Покупатель обязан принять переданный ему товар, совершив действия, необходимые для обеспечения передачи и получения соответствующего товара: покупатель осматривает поставленные товары в срок, установленный в договоре или определяемый в соответствии с обычаями делового оборота.

2. Покупатель обязан не только принять товар, но и оплатить его в предусмотренный договором поставки срок, а при его отсутствии непосредственно до или после получения товаров.

3. В случае согласования в договоре ассортимента и количества поставляемого товара, покупатель обязан принять товар именно в согласованном с поставщиком ассортименте и количестве (ст. 484, п. 1 ст. 513 ГК РФ). Наличие в договоре поставки условия о том, что покупатель имеет право указывать нужный ассортимент и количество товара в заявках на поставку каждой его партии, дает покупателю возможность более гибкого планирования закупок.

4. В течение установленного договором поставки срока покупатель обязан проверить качество принятого товара. В случае выявления недостатков товаров покупатель обязан письменно уведомить о них поставщика (п. 3 ст. 513 ГК РФ).

5. Покупатель обязан вернуть многооборотную тару и средства пакетирования. В случаях, предусмотренных договором, возврату поставщику могут подлежать и прочая тара и упаковка (ст. 517 ГК РФ).

6. Если договором предусмотрена выборка товаров покупателем в месте нахождения поставщика, покупатель обязан выполнить эту обязанность в срок, предусмотренный договором, а если данный срок договором не предусмотрен, — в разумный срок после получения уведомления поставщика о готовности товаров (п. 2 ст. 510 ГК РФ). Ст. 314 ГК РФ устанавливает, что разумный срок исполнения обязательств составляет семь дней.

7. В срок, установленный договором, покупатель должен направить поставщику отгрузочную разнарядку. Если договором срок не предусмотрен, разнарядка направляется поставщику не позднее чем за тридцать дней до наступления периода поставки (п. 2 ст. 509 ГК РФ).

3.1.4 Права покупателя

1. В ряде случаев, прямо указанных в законе, покупатель вправе не принять товар и потребовать замены товара или отказаться от исполнения договора поставки (при нарушении условий о количестве, ассортименте, сроке поставки и т.д.).

2. Покупатель имеет право требовать от поставщика восполнения количества недопоставленного товара при несоответствии товара по количеству и ассортименту, а также в случае поставки некомплектного товара. Невыполнение поставщиком требования покупателя о восполнении недопоставленного товара, дает покупателю право отказаться от переданного товара и его оплаты, если же товар оплачен, покупатель может требовать возврата уплаченной денежной суммы (п. 1 ст. 466, п. 1 ст. 468 ГК РФ). Кроме того, покупатель может приобрести недопоставленные поставщиком товары у других лиц с отнесением разумных расходов на их приобретение на поставщика. При этом покупатель имеет право также и принять весь товар, хотя бы он и не соответствовал условию договора об ассортименте, покупатель вправе принять весь товар (п. 2 ст. 468 ГК РФ).

Дополнительной гарантией интересов покупателя будет указание в договоре срока, в течение которого поставщик должен исполнить свои обязанности в случае недопоставки товара. Это позволит покупателю привлечь его поставщика к ответственности в случае неисполнение обязательств по поставке товара. Если же такие сроки договором не установлены, поставщик обязан восполнить недопоставку в пределах срока действия договора (п. 1 ст. 511 ГК РФ).

3. В отношении недостатков товара, которые не были обнаружены покупателем при приемки товара, покупатель имеет право предъявлять требования по их устранению, в течение гарантийного срока, срока годности товара или в течение двух лет со дня его передачи (п. 5 ст. 477 ГК РФ). Однако покупатель при этом должен доказать, что такие недостатки товара возникли до его передачи или по причинам, возникшим до этого момента (п. 1 ст. 476 ГК РФ). Закон наделяет покупателя, которому был передан товар ненадлежащего качества, правом по своему выбору требовать от продавца совершения одного из следующих действий:

- «соразмерного уменьшения покупной цены;
- незамедлительного безвозмездного устранения недостатков товара;

– возмещения расходов на устранение недостатков товара»¹.

Однако наличие в товаре неустранимых недостатков (к неустранимым относятся такие недостатки, которые не могут быть устранены без соразмерных расходов или затрат времени, выявляются неоднократно, проявляются вновь после их устранения, и других подобных недостатков) дает покупателю право по своему выбору:

- «отказаться от исполнения договора поставки и потребовать возврата уплаченной за товар денежной суммы;
- потребовать замены товара ненадлежащего качества товаром, соответствующим договору»².

Кроме того, как и в случае недопоставки товаров, в случае невыполнения поставщиком требования покупателя о замене недоброкачественных товаров покупатель может приобрести товары у других лиц с отнесением расходов на их приобретение на поставщика.

4. В случае если принадлежности и документы не будут переданы покупателю, покупатель вправе отказаться от товара (ст. 464 ГК РФ).

5. При передаче некомплектного товара, за исключением случая, когда поставщик без промедления доукомплектует товары или заменит их комплектными товарами, покупатель вправе потребовать от поставщика либо соразмерного уменьшения покупной цены, либо доукомплектования товара в разумный срок (п. 1 ст. 480, п. 1 ст. 519 ГК РФ). Невыполнение поставщиком требования о доукомплектовании товара в разумный срок, наделяет покупателя правом либо потребовать замены некомплектного товара на комплектный, либо отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной денежной суммы (п. 2 ст. 480 ГК РФ), а равно приобрести непоставленные товары у других лиц с отнесением на поставщика расходов на их приобретение.

6. Покупатель имеет право требовать от поставщика поставить товар в надлежащей таре или упаковке, а в случае неисполнения указанного требования,

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

² Там же.

— заменить ненадлежащую тару и упаковку. Поставка товара в ненадлежащей таре или упаковке также дает покупателю право предъявлять требования, вытекающие из передачи товара ненадлежащего качества.

3.2 Последствия нарушения обязательств по договору поставки

Необходимыми условиями успешного развития отношений в сфере предпринимательской деятельности безусловно являются выполнение сторонами своих обязательств, в отношении договора поставки такими обязательствами выступают: своевременная поставка товаров надлежащего качества в согласованных сторонами в договоре поставки количестве и ассортименте, а равно и своевременная их оплата. Гражданский кодекс РФ не только подробно определяет какие негативные последствия ждут сторону, нарушившую обязательства, но также предусматривает средства защиты прав и интересов той стороны договора, которая исполнила обязательства добросовестно и в полном объеме. В соответствии с общими нормами обязательственного права каждая из сторон вправе требовать от другой стороны возмещения убытков, причиненных нарушением обязательств. Кроме того, Гражданский кодекс РФ определяет и иные последствия нарушения договора: обязанность устранить нарушения, право одностороннего отказа от исполнения договора, уплата неустойки (штрафа, пени) и др¹.

Ст. 511 Гражданского кодекса РФ предусматривает последствия нарушения поставщиком условий договора о количестве и сроках поставки: поставщик обязан реально выполнить договор, т.е. восполнить недопоставленное количество в натуре. Тем не менее, нарушение срока поставки также может служить основанием для одностороннего отказа покупателя от принятия товаров, поставка которых просрочена. Нарушение поставщиком условий о сроке поставки в виде досрочной поставки при отсутствии согласия покупателя дает покупателю право отказаться от оплаты и принятия товаров, переданных досрочно. При этом, если покупатель принял товары, поставленные

¹ Договоры в предпринимательской деятельности. С. 235.

досрочно, они будут засчитаны в счет количества товаров, подлежащих поставке в следующем периоде.

Примечательно, что аналогичное нарушение условий договора о сроках и количестве со стороны покупателя, если договором предусмотрена выборка товаров покупателем в месте нахождения поставщика, влечет иные последствия. Так, согласно ст. 515 Гражданского кодекса РФ при невыборке товаров покупателем (получателем) в установленные договором сроки и количестве поставщик имеет право либо отказаться от исполнения договора в части поставки невыбранных товаров, либо предъявить к покупателю требование об их оплате. Однако, если невыборка произошла из-за невыполнения поставщиком обязанности сообщить покупателю о готовности товаров к передаче, это будет рассматриваться как просрочка поставки со всеми последствиями, перечисленными ранее.

П. 2 ст. 512 Гражданского кодекса РФ устанавливает последствия нарушения поставщиком обязательств по поставке товаров в согласованном ассортименте. Нарушение условий договора об ассортименте товаров может иметь место в виде недопоставки или перепоставки (поставка товаров отдельных наименований в меньшем или большем, чем предусматривалось договором, количестве). Недопоставка поставщиком товаров одного наименования, входящего в ассортимент, дает покупателю вправо требовать восполнения недопоставки в следующем периоде, при этом не важно, отказался покупатель или нет от товаров, поставленных с нарушением согласованного договором ассортимента. Зачет количества товаров одного ассортимента в покрытие недопоставки товаров другого ассортимента производится на основании согласия покупателя¹.

Последствия поставки товаров ненадлежащего качества регламентируются общими нормами о договоре купли-продажи, закрепленными в ст. 475 Гражданского кодекса РФ: исходя из характера недостатков покупатель

¹ Иванов, Н.В. Заключение договора поставки: правовые аспекты. // Вестник Чувашского университета. 2014. № 3. С. 270-274.

имеет право предъявить поставщику ряд требований. Если покупателем были обнаружены существенные недостатки, к которым п. 2 ст. 475 Гражданского кодекса РФ относит: неустранимые недостатки, недостатки, которые не могут быть устранены без несоразмерных расходов или затрат времени, или недостатки, которые выявляются неоднократно, либо проявляются вновь после их устранения, а также другие подобные недостатки, покупатель по своему выбору вправе отказаться от исполнения договора и потребовать возврата уплаченной суммы либо потребовать замены товара. Если покупателем были выявлены иные недостатки, ему предоставлено право требовать от поставщика либо соразмерного уменьшения цены, либо безвозмездного устранения этих недостатков, либо возмещения своих расходов в случае самостоятельного устранения недостатков. Однако данные общие положения корректируются специальной нормой ст. 518 Гражданского кодекса РФ, которая исключает применение упомянутых последствий передачи покупателю товаров ненадлежащего качества, если поставщик без промедления заменит поставленные товары товарами надлежащего качества, после получения уведомления (извещения) покупателя (получателя) о недостатках товаров, которое должно быть направлено с соблюдением условий, предусмотренных ст. ст. 483 и 513 Гражданского кодекса РФ. При этом право поставщика осуществить замену товаров не зависит от согласия покупателя.

В некоторых случаях поставщик обязан заменить товар по требованию покупателя независимо от характера недостатков. Это правило предусмотрено п. 2 ст. 518 Гражданского кодекса РФ и распространяется оно на случаи, когда покупатель, осуществляет продажу товаров в розницу, если конечный потребитель возвратил товар с недостатками. Эта норма напрямую связана с нормой ст. 503 Гражданского кодекса РФ, которая нацелена на защиту прав покупателя-гражданина по договору розничной купли-продажи. Поставщик обязан выполнить требование покупателя в натуре в разумный срок, при этом замена товара не освобождает поставщика от возмещения убытков, понесенных покупателем.

Последствия нарушения поставщиком комплектности или передачи товара с нарушением согласованного комплекта товаров предусмотрены общими нормами о договоре купли-продажи в ст. 480 Гражданского кодекса РФ¹. Однако специальная норма, закрепленная в ст. 519 Гражданского кодекса РФ, корректирует общую норму, устанавливая, что негативные последствия не наступают, если после направления покупателем (получателем) уведомления (извещения) об отступлении от требований комплектности или условий договора о поставке комплекта товаров поставщик незамедлительно произведет замену некомплектного товара комплектным или доукомплектует товар. В таком случае, покупатель (получатель) требования, предусмотренные ст. 480 Гражданского кодекса РФ покупателем предъявлены быть не могут, за исключением требования о возмещении убытков. Однако невыполнение поставщиком согласованного условия о комплектности при продаже товаров также расценивается как продажа товара с недостатками. Поэтому, если покупатель-гражданин, который приобрел некомплектный товар по договору розничной купли-продажи потребует от продавца замены некомплектного товара на комплектный, либо возвратит некомплектный товар продавцу, в свою очередь продавец в силу п. 2 ст. 519 Гражданского кодекса РФ получит право требовать от поставщика замены некомплектного товара (либо его укомплектования) в разумный срок.

Однако закрепленные законодателем последствия нарушения поставщиком условий договора о количестве, качестве, комплектности, ассортименте товаров и сроках поставки, тем не менее, обеспечивает выполнение обязательства поставки в натуре далеко не всегда. Поэтому в Гражданском кодексе РФ была сформулирована норма, неизвестная ранее законодательству о договоре поставки, в соответствии с которой покупателю предоставлено право приобрести товары у других лиц в случае неисполнения поставщиком обязательств². Такое право покупателя предусмотрено ст. 520

¹ Скворцов А.В. Функции ответственности по договору поставки. М., 2003. С. 118.

² Договоры в предпринимательской деятельности. С. 237.

Гражданского кодекса РФ и возникает оно в следующих случаях: при невыполнении поставщиком требования покупателя о замене недоброкачественных товаров на товары надлежащего качества; при передаче поставщиком товаров в меньшем количестве, чем предусмотрено договором, или с нарушением сроков; при невыполнении поставщиком требования покупателя о доукомплектовании товаров. Покупатель вправе взыскать с поставщика расходы по приобретению товаров у других лиц, а также предъявить требования о возмещении иных возможных убытков. Право приобрести товар у другого продавца с отнесением расходов на поставщика покупатель получает также в случае расторжения договора по своей инициативе из-за нарушения поставщиком договорных обязательств. В силу ст. 520 Гражданского кодекса РФ определение размера подлежащих возмещению расходов на приобретение товаров у других лиц производится по правилам, установленным п. 1 ст. 524 Гражданского кодекса РФ.

В случае поставки недоброкачественных или некомплектных товаров покупатель (получатель) товаров также имеет право отказаться от оплаты товаров, которые не соответствуют условиям договора о качестве и комплектности, а если товар уже оплачен, потребовать возврата уплаченных сумм до устранения недостатков. Однако воспользоваться этим правом покупатель (получатель) может только в том случае, если он не отказывается от исполнения договора, а только требует замены товаров с недостатками товарами надлежащего качества или их доукомплектования. Когда покупатель устанавливает несоответствие товаров условиям договора до наступления срока их оплаты, например, если договором предусмотрена оплата товаров через определенный срок после их передачи или оговорена рассрочка платежа, он может воспользоваться правом отказа от оплаты товара.

Поскольку Гражданский кодекс РФ, а равно и иные действующие нормативные акты о договоре поставки, за исключением законов о поставках товаров для государственных и муниципальных нужд, не содержат специальной нормы, устанавливающей законную неустойку (штраф, пени) за нарушение

поставщиком обязательств, взыскание неустойки за нарушение поставщиком своих обязательств может иметь место лишь в том случае, когда такая неустойка (штраф, пени) предусмотрена в договоре (договорная неустойка). Вместе с тем Гражданский кодекс содержит норму, которая регулирует порядок взыскания неустойки за недопоставку и просрочку поставки товаров: ст. 521 Гражданского кодекса содержит принцип суммированного обязательства, т.е. обязательство поставки товаров в каждом отдельном периоде поставки складывается из обязательства данного периода, а также обязательства по восполнению допущенной в предыдущем периоде недопоставки товаров. Уплата поставщиком неустойки за невыполнение обязанности по передаче товаров в установленный договором срок не освобождает его от обязанности исполнить это обязательство в натуре в следующем периоде поставки либо в иные сроки, согласованные сторонами. Количество товаров, которые не были переданы покупателю в предыдущем периоде, прибавляется к количеству товаров, которые должны быть переданы в следующем периоде, и неустойка начисляется со стоимости этого суммарного количества товаров при невыполнении обязательства¹. Таким образом, если иное не предусмотрено договором, неустойка взыскивается до фактического исполнения обязательства в пределах срока действия договора. Взыскание неустойки в таком порядке имеет своей целью стимулирование исполнения поставщиком обязательств в натуре и применяется в случаях, если сторонами согласована договорная неустойка за недопоставку или просрочку поставки либо если неустойка, предписана законами о государственных и муниципальных нуждах.

Помимо ответственности поставщика за просрочку поставки товара Гражданский кодекс РФ предусматривает ряд последствий при нарушении покупателем условий об оплате поставленных товаров. Так, в силу п. 5 ст. 486 Гражданского кодекса РФ поставщик имеет право приостановить передачу подлежащих поставке товаров до полной оплаты ранее поставленных товаров. Озвученное правило дает поставщику возможность, приостановить исполнение

¹ Договоры в предпринимательской деятельности. С. 238.

договора, не отказываясь от его исполнения. При нарушении покупателем условий договора поставки о порядке и сроках расчетов применяются последствия, установленные общими положениями о купле-продаже, а именно ст. ст. 486-489 Гражданского кодекса РФ, а также уплата процентов, предусмотренных ст. 395 Гражданского кодекса РФ, п.1. которой гласит: «За пользование чужими денежными средствами вследствие их неправомерного удержания, уклонения от их возврата, иной просрочки в их уплате либо неосновательного получения или сбережения за счет другого лица подлежат уплате проценты на сумму этих средств. Размер процентов определяется существующими в месте жительства кредитора или, если кредитором является юридическое лицо, в месте его нахождения, опубликованными Банком России и имевшими место в соответствующие периоды средними ставками банковского процента по вкладам физических лиц. Эти правила применяются, если иной размер процентов не установлен законом или договором». Применение данной статьи может быть универсальным по отношению к любому денежному обязательству, в т.ч. связанному с поставкой, что подтверждается позицией ВАС, изложенной в п. 6 Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ от 08.10.98 № 13/14 «О практике применения положений Гражданского кодекса Российской Федерации о процентах за пользование чужими денежными средствами»: «В денежных обязательствах, возникших из договоров, в частности, предусматривающих обязанность должника произвести оплату товаров, работ или услуг либо уплатить полученные на условиях возврата денежные средства, на просроченную уплатой сумму подлежат начислению проценты на основании статьи 395 Кодекса»¹.

Следует упомянуть, что наряду с взысканием неустойки и процентов за пользование денежными средствами, применяемых в качестве санкций к стороне, нарушившей обязательство, ст. 317.1 ГК РФ позволяет получить проценты на сумму долга за период пользования денежными средствами, так называемые

¹ О практике применения положений Гражданского кодекса Российской Федерации о процентах за пользование чужими денежными средствами: Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ от 08.10.98 № 13/14 // Вестник ВАС РФ. № 11. 1998.

законные проценты, которые взимаются, когда момент поставки товара и момент его оплаты не совпадают. Стороны своим соглашением, могут предусмотреть неприменение данного условия к своим отношениям.

Еще одно правовое последствие в случае неоднократного нарушения покупателем сроков оплаты товаров предусмотрено ст. 523 Гражданского кодекса РФ. По этому основанию поставщик вправе односторонне полностью или частично отказаться от исполнения договора. Таким образом, поставщику предоставлено право выбора способа защиты своих законных интересов, нарушенных неоплатой или задержкой оплаты товара покупателем.

4 Изменение и расторжение договора поставки. Односторонний отказ от исполнения договора поставки. Прекращение договора в связи с невозможностью исполнения

4.1 Изменение и расторжение договора поставки

4.1.1 Общие положения об изменении и расторжении договора поставки

Порядок изменения и расторжения договора поставки во многом урегулирован законом, в частности, положениями гл. 29, ст. 523 ГК РФ. Тем не менее стороны могут выбрать и заранее согласовать наиболее подходящий для них способ изменения и прекращения своих отношений. Кроме того, обязательства по договору могут быть прекращены в случае невозможности их исполнения.

Сторонами могут быть согласованы следующие положения, регламентирующие изменение и расторжение договора¹:

- порядок изменения и расторжения договора по соглашению сторон;
- основания изменения и расторжения договора в судебном порядке;
- основания и порядок одностороннего изменения и отказа от исполнения договора, включая плату за такое изменение (отказ).

Если условие об изменении и расторжении договора не согласовано, то право обратиться в суд с требованием о расторжении или изменении договора наступает только при существенном нарушении своих обязательств другой стороной (пп. 1 п. 2 ст. 450 ГК РФ), а также в случаях, специально установленных законом (пп. 2 п. 2 ст. 450 ГК РФ).

В случаях, установленных законом, стороны также могут изменить договор или отказаться от его исполнения в одностороннем порядке (ст. ст. 310, 450.1 ГК РФ). Такие случаи для договора поставки установлены ст. 523 ГК РФ, а также нормами § 1 и § 3 гл. 30 ГК РФ.

При расторжении договора если иное не установлено соглашением сторон или законом согласно п. 4 ст. 453 ГК РФ стороны расторгнутого договора не вправе требовать возвращения того, что было исполнено ими по обязательству

¹ Анисимов А.П. Гражданское право России. Особенная часть. М., 215. С. 254.

до момента изменения или расторжения договора. В противном случае стороны не смогут потребовать возврата исполненного до момента расторжения договора (п.4 ст. 453 ГК РФ). Пленум ВАС РФ в Постановлении № 35 от 06.06.2014 г. «О последствиях расторжения договора¹» разъяснил, что п.4 ст. 453 ГК РФ применяется только в случаях, если к моменту расторжения договора встречные имущественные представления по договору осуществлены надлежащим образом, либо если при делимости предмета обязательства размеры произведенных сторонами договора имущественных представлений соразмерны. Применительно к договору поставки данное правило можно толковать следующим образом: при расторжении договора поставщик вправе предъявить требование о возврате товара, который был поставлен, но не оплачен, в свою очередь покупатель, если договор, предусматривал внесение предоплаты, имеет право потребовать возврата внесенной предоплаты в сумме, на которую не был поставлен товар. В п. 5 указанного выше Постановления также содержит пояснение о том, что при возврате товара по расторгнутому договору покупатель обязан передать все полученное от использования, потребления, переработки имущества за вычетом необходимых расходов на его содержание. В частности, поставщику возмещается износ использовавшегося товара. Если возвращаются денежные средства, на их сумму подлежат уплате проценты по ст. 395 ГК РФ.

Поскольку правила п. 4 ст. 453 ГК РФ носят диспозитивный характер, стороны могут согласовать в договоре иные последствия расторжения (изменения) договора. При этом однако в силу абз. 2 п. 2 Постановления №35 при согласовании таких условий стороны обязаны соблюдать ограничения в отношении свободы договора и злоупотребления правом, перечисленные в Постановлении Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 N 16 «О свободе договора и ее пределах²».

¹ О последствиях расторжения договора: Постановление Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 №35. // Вестник ВАС РФ. № 8. Август, 2014.

² О свободе договора и ее пределах: Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 №16 // Вестник ВАС РФ. № 5. Май, 2014.

4.1.2 Изменение и расторжение договора поставки по соглашению сторон

В силу п. 1 в ст. 450 Гражданского кодекса РФ, если иное не предусмотрено договором или законом, стороны в любой момент вправе своим соглашением изменить условия договора поставки либо договориться о расторжении договора на будущее время. Возможность расторжения или изменения сторонами договора поставки соотносится с принципом свободы договора, закрепленным в ст. 421 Гражданского кодекса РФ. Изменение и расторжение договора допустимы только по воле самих сторон договора и только при обоюдном отсутствии каких-либо возражений: «наделение сторон столь широкой возможностью определять судьбу договора составляет одно из прямых выражений договорной свободы: те, кто обладает правом по собственной воле заключать договор, должны быть в принципе столь же свободны в вопросах о его расторжении или изменении отдельных договорных условий»¹.

Порядок изменения и расторжения договора предусмотрен ст. 452 ГК: по общему правилу соглашение об изменении или расторжении договора совершается в той же форме, что и договор, а сторона, получившая от другой стороны предложение об изменении или расторжении договора, обязана ответить на такое предложение в срок, предусмотренный договором либо законом, а если срок не установлен — в течение 30 дней. Отказ принять предложение об изменении или расторжении договора, а равно отсутствие ответа на поступившее предложение дает стороне, инициировавшей изменение или расторжение договора, право обратиться с соответствующим требованием в суд. Молчание контрагента в этом случае не вызывает правовых последствий².

В силу диспозитивности нормы ст. 453 ГК РФ стороны вправе своим соглашением определить последствия изменения или расторжения договора, которые будут отличаться от предусмотренных законодателем, а также установить момент, с которого договор считается измененным или расторгнутым. Например, стороны могут предусмотреть условия возврата

¹ Брагинский М.И. Договорное право. Общие положения. Кн. 1. М., 2000. С. 434.

² Анисимов А.П. Гражданское право России. Общая часть. М., 2016. С. 375.

исполненного до момента изменения или расторжения договора, установить порядок и сроки возврата (например, срок возврата предоплаты за непоставленный товар). Последствия изменения или расторжения могут быть установлены как в отдельном соглашении, так и в самом тексте договора.

Диспозитивность п. 3 ст. 453 ГК РФ дает сторонам право установить условие, предусматривающее изменение или прекращение обязательств по договору не с момента заключения соглашения об этом, а с определенной в соглашении даты, либо со дня наступления указанного в нем события или по истечении определенного периода времени (ст. 190 ГК РФ). Если такое условие сторонами не согласовано, обязательства считаются измененными или прекращенными с момента заключения сторонами соответствующего соглашения. При изменении срока оплаты поставщик не вправе будет начислить проценты по ст. 395 ГК РФ за нарушение прежнего срока за период с момента заключения соглашения, если только покупатель не допустит просрочку исходя из новых условий.

4.1.3 Изменение и расторжение договора поставки в судебном порядке

Согласно ст. 450 ГК если стороны не достигли соглашения договор поставки может быть изменен или расторгнут по решению суда при существенных нарушениях договорных обязательств одной из сторон, при существенном изменении обстоятельств, из которых исходили стороны при заключении договора, а также в иных случаях, предусмотренных законом.

При изменении или расторжении договора в судебном порядке обязательства сторон считаются измененными или прекращенными с момента вступления в законную силу соответствующего решения суда (п. 3 ст. 453 ГК РФ). Другой момент стороны установить не вправе¹.

П. 2 ст. 450 Гражданского кодекса РФ к существенным нарушениям договора одной из сторон относит такое нарушение, которое влечет для другой стороны такой ущерб, что она в значительной степени лишается того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора. Важно отметить, что

¹ Российское предпринимательское право. М., 2012. С. 236.

степень существенности нарушения договора определяется не размером ущерба, который причинен в результате неисполнения или ненадлежащего исполнения договора, а соотношением того, чего могла ожидать соответствующая сторона договора в случае надлежащего исполнения обязательства контрагентом. Следовательно, суд может удовлетворить требования о расторжении (изменении) договора даже в том случае, когда ущерб, связанный с нарушением договора, является незначительным по размеру. Принимая решение, суд исходит из того, можно ли в действительности считать существенной разницу между тем, на что сторона, вправе была рассчитывать заключая договор, и тем, что ей удалось получить по факту.

К существенным нарушениям договора поставки суды относят, в частности следующие:

- нарушение условий договора в части количества и комплектности товара;
- нарушение поставщиком срока поставки товара;
- недопоставка поставщиком товара, поставка товара в большем количестве, чем согласовано договором, а также досрочная поставка без согласия покупателя;
- поставка товара в ассортименте, отличающемся от предусмотренного договором;
- поставка товаров с недостатками, которые не могут быть устранены поставщиком в срок, приемлемый для покупателя (ст. 523 ГК РФ).

Некоторые суды также относят неисполнение покупателем обязанности по внесению предоплаты за товар к существенным нарушениям условий договора. Однако существует и противоположная позиция, которая не признает нарушение сроков внесения предоплаты существенным и не дает права расторгнуть договор¹.

Условия об изменении или расторжении договора в судебном порядке может быть согласовано сторонами в договоре, путем перечисления в каких

¹ Анисимов А.П. Гражданское право России. Особенная часть. М., 215. С. 256.

именно случаях стороны могут обратиться в суд с таким требованием. Если согласованные сторонами основания для обращения в суд с требованием о расторжении или изменении договора будут совпадать с основаниями для одностороннего отказа от договора или одностороннего изменения договора, предусмотренными Гражданским кодексом РФ, в частности, ст. 523 ГК РФ, такое условие договора не может рассматриваться как запрет на односторонний отказ от исполнения договора или изменение его условий. В данном случае сторона вправе будет выбрать в зависимости от конкретной ситуации наиболее приемлемый для нее вариант действий¹.

В силу п. 1 ст. 451 Гражданского кодекса РФ изменение обстоятельств признается существенным, когда они изменились настолько, что, если бы стороны могли это разумно предвидеть, договор вообще не был бы ими заключен или был бы заключен на значительно отличающихся условиях. Однако расторжение или изменение договора (расторжение договора противоречит общественным интересам либо повлечет для сторон ущерб, значительно превышающий затраты, необходимые для исполнения договора на измененных судом условиях) судом возможно при одновременном соблюдении следующих условий:

«1) в момент заключения договора стороны исходили из того, что такого изменения обстоятельств не произойдет;

2) изменение обстоятельств вызвано причинами, которые заинтересованная сторона не могла преодолеть после их возникновения при той степени заботливости и осмотрительности, какая от нее требовалась по характеру договора и условиям оборота;

3) исполнение договора без изменения его условий настолько нарушило бы соответствующее договору соотношение имущественных интересов сторон и повлекло бы для заинтересованной стороны такой ущерб, что она в значительной

¹ Семенихин В.В. Договор поставки: особенности исполнения. // Аудиторские ведомости. №11. Ноябрь, 2011. С. 61-70.

степени лишилась бы того, на что была вправе рассчитывать при заключении договора;

4) из обычаев или существа договора не вытекает, что риск изменения обстоятельств несет заинтересованная сторона»¹.

Если хоть одно из условий отсутствует, то суд может отказать в удовлетворении исковых требований о расторжении или изменении договора.

Кроме того, договор поставки может быть изменен или расторгнут в судебном порядке в случаях, прямо предусмотренных законом или договором. Например, в соответствии с п. 1 ст. 460 Гражданского кодекса РФ «в случае неисполнения продавцом обязанности по передаче покупателю товара свободным от любых прав третьих лиц покупатель имеет право требовать уменьшения цены товара (т.е. изменения условия договора о цене) либо расторжения договора поставки, если не будет доказано, что покупатель знал или должен был знать о правах третьих лиц на этот товар»².

Основанием изменения или расторжения договора могут служить также обстоятельства, не связанные с нарушением договора одной из сторон при условии, что они прямо предусмотрены законом или договором³.

4.2 Односторонний отказ от исполнения договора

К договору поставки применяется общий принцип договорного права, согласно которому не допускается односторонний отказ от исполнения обязательства и одностороннее изменение его условий, за исключением случаев, установленных Гражданским кодексом РФ, другими законами, иными правовыми актами или договором.

Согласно абз. 1 п. 2 ст. 310 ГК РФ стороны могут в договоре установить случаи, в которых допускается одностороннее изменение его условий, при этом сторонам следует предусмотреть следующие условия:

– порядок изменения (отказа);

¹ Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации, 1996. № 5. Ст. 410.

² Там же.

³ Иванова Е.В. Гражданское право России. М., 2011. С. 280.

- момент изменения (расторжения) договора в связи с односторонним изменением (отказом);
- плату за одностороннее изменение договора или отказ от его исполнения.

Однако сторонам нужно учитывать, что в силу п. 2 ст. 310 ГК РФ право на одностороннее изменение условий и случаи изменения могут быть установлены в договоре, только если он связан с осуществлением всеми сторонами предпринимательской деятельности. Если одна из сторон предпринимательскую деятельность не осуществляет, право на одностороннее изменение ли о на односторонний отказ от договора может быть предоставлено только такой стороне. В большинстве случаев данное правило применимо к договору поставки, поскольку по договору поставки, как правило, обе стороны — предприниматели. Однако и для договора поставки существует ограничение, установленное ст. 506 ГК РФ: если покупатель приобретает товары не для предпринимательской деятельности, а в иных целях, не связанных с личным, семейным, домашним и иным подобным использованием, в силу абз. 2 п. 2 ст. 310 ГК РФ право на одностороннее изменение договора может быть предоставлено только покупателю¹.

Для каждой из сторон право на одностороннее изменение договора поставки в случае допущенного контрагентом существенного нарушения предусмотрено ст. 523 ГК РФ. Такими основаниями прежде всего являются существенные нарушения договора одной из его сторон. Для поставщика нарушение договора предполагается существенным, при неоднократном нарушении им сроков поставки товаров и при поставке товаров ненадлежащего качества. Для покупателем существенным нарушением договора поставки может являться невыборка товаров, либо нарушение сроков оплаты. Чтобы признать существенным нарушение договора поставки необходима неоднократность невыполнения покупателем обязанности по выборке товаров или по нарушению сроков, если речь идет о поставке товаров ненадлежащего качества, необходимо,

¹ Какабадзе Т. Договор поставки: односторонний отказ от исполнения // Хозяйство и право. М., 2012, № 1. С. 105-110.

чтобы такие недостатки товаров не были устранены в приемлемый для покупателя срок. Арбитражная практика расценивает как неоднократное нарушение, допущенное одной из сторон не менее двух раз.

Некоторые нормы Гражданского кодекса РФ предоставляют сторонам право отказаться полностью или частично от исполнения договора, если вторая сторона нарушила договор.

Покупатель вправе отказаться от исполнения договора с следующих случаях:

- при передаче товара в меньшем, чем обусловлено договором, количестве (ст. 466);
- при передаче товара с нарушением ассортимента (ст. 468);
- при передаче товара с существенным нарушением требований к качеству (ст. 475) и к комплектности (ст. 480);
- при просрочке поставки (ст. 511).

В свою очередь в отношении поставщика, если по условиям договора предусмотрена передача товара отдельными партиями, судебная практика допускает отказ поставщика от исполнения договора полностью, если покупатель не предоставил отгрузочную разрядку или допустил невыборку товара в установленный срок, что влечет расторжение договора в целом, если иное не было заявлено в самом отказе¹. В иных случаях если при передаче товара отдельными партиями отсутствует неоднократность нарушения, следует полагать, что отказ от исполнения договора возможен только в отношении той части товаров, при поставке которой допущены нарушения. Частичный отказ от исполнения договора в этом случае будет означать изменение договора, а не его расторжение.

Вместо права покупателя на односторонний отказ, если продавец отказывается передать проданный товар, стороны могут предусмотреть в договоре иные последствия такого нарушения, например, согласовать судебный

¹ О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. 1998. №3.

порядок расторжения договора по данному основанию. Исходя из разъяснений Пленума ВАС РФ в п. 3 Постановления от 14.03.2014 № 16 «О свободе договора и ее пределах»¹, приведенная норма является диспозитивной, это явствует из отсутствия четко сформулированного запрета предусмотреть условиями договора иное. Вместе с тем норма носит императивный характер в части недопущения полного исключения возможности прекращения договора по инициативе покупателя, поскольку привело бы к грубому нарушению баланса интересов сторон.

Наличие в Гражданском кодексе РФ ряда норм, предоставляющих каждой из сторон право на односторонний отказ полностью или частично от исполнения договора вследствие какого-либо нарушения договора, означает, что перечень нарушений, установленный ст. 523 ГК и предоставляющих право на односторонний отказ, не является исчерпывающим. Однако на текущий момент в судебной практике отсутствует единый подход относительно возможности расширенного толкования перечня нарушений, предоставляющих право на односторонний отказ в силу договора. Так, одни суды считают, что сторона не сможет воспользоваться основанием для одностороннего отказа от договора или его изменения, не определенным в ст. 523 ГК РФ, даже если другая сторона фактически нарушит договор. В то же время в судебной практике имеет место подход, по которому в силу свободы договора (ст. 421 ГК РФ) стороны могут изменить перечень обстоятельств, отнесенных к существенным нарушениям договора и дающих право на одностороннее изменение его условий или отказ от него. Более того, в судебной практике есть позиция, согласно которой стороны вправе предусмотреть в договоре безусловное право каждой стороны, отказаться от договора поставки в одностороннем порядке в любое время с предварительным уведомлением другой стороны. В то же время некоторые суды считают такое условие недействительным, поскольку оно противоречит, в частности, ст. 523 ГК РФ.

¹ О свободе договора и ее пределах: Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 // Вестник ВАС РФ. № 5 Май, 2014.

Установление в договоре запрета на односторонний отказ по основаниям, предусмотренным в ст. 523 ГК РФ в любом случае будет являться недействительным.

Поскольку сам термин «односторонний отказ» означает, что достаточно, чтобы одна сторона уведомила вторую сторону об отказе от исполнения договора полностью или в части, не требуется согласие второй стороны на изменение или расторжение договора, равно не требуется обращение в суд в этих случаях. Однако нарушение договора одной из сторон, которое предоставляет другой стороне право на односторонний отказ, не влечет автоматического изменения договора или его расторжения. От пострадавшей стороны должно поступить уведомление нарушившей стороне о своем отказе от исполнения договора полностью или частично. Такое уведомление направляется в письменной форме за подписью лица, уполномоченного на заключение, изменение или расторжение договора.

Поскольку Гражданским кодексом РФ не регламентирован порядок и сроки направления уведомления, сторонам рекомендуется конкретизировать такой порядок в договоре или отдельным соглашением. Пленум Верховного Суда РФ в п. 65 Постановления от 23.06.2015 № 25 «О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации»¹ разъяснил, что юридически значимое сообщение может быть направлено в любой форме, соответствующей характеру сообщения и отношений, если иное не установлено законом, договором, не следует из обычая или практики, установившейся во взаимоотношениях сторон. При выборе формы необходимо учитывать наличие возможности достоверно установить впоследствии, от кого исходило сообщение и кому было адресовано. В соответствии с п. 64 указанного Постановления стороны вправе согласовать, что уведомление об отказе от договора направляется исключительно тем способом, который предусмотрен в договоре. В этом случае направление иным способом

¹ О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 №25 // Российская газета. № 140. 30.06.2015.

(например, ценным письмом с описью вложения вместо согласованного в договоре направления курьером) будет считаться ненадлежащим.

Порядок одностороннего изменения договора поставки в Гражданском кодексе РФ прямо не урегулирован, однако стороны могут установить его по аналогии с односторонним отказом: предусмотреть условие о направлении уведомления.

В силу диспозитивных норм п. 4 ст. 523, п. 1 ст. 450.1 ГК РФ стороны вправе определить в договоре момент, с которого договор будет считаться расторгнутым в случае полного отказа от него или измененным при одностороннем изменении или частичном отказе. Так, например, можно указать, что договор будет считаться прекращенным с момента отправления уведомления или по истечении определенного времени после получения уведомления контрагентом.

Кроме того, стороны могут предусмотреть в договоре условие в соответствии с которым сторонам, которая по договору имеет право отказаться от договора полностью или в части либо изменить его в одностороннем порядке, обязана будет произвести оплату за реализацию такого права (п. 3 ст. 310 ГК РФ). Такое условие позволит второй стороне компенсировать расходы, вызванные прекращением (изменением) договора: расходы на поиск нового контрагента, перевозку товара другому покупателю, изменение способа комплектации, упаковки или поставки и т.п. При согласовании условия о плате за отказ от договора (за одностороннее изменение договора) в договоре должно быть указано, в каких именно случаях такой отказ (изменение) обязывает сторону внести плату, и установить ее размер.

4.3 Прекращение договора поставки в связи с невозможностью исполнения

В силу п. 1 ст. 416 ГК РФ обязательство по договору поставки прекращается невозможностью исполнения, если она вызвана наступившим после возникновения обязательства обстоятельством, за которое ни одна из сторон не отвечает. Поскольку прекращение обязательства в связи с невозможностью исполнения не зависит от воли сторон, оно не требует их

волеизъявления. Таким образом, стороны не обязаны подписывать соглашение об изменении или расторжении договора, а равно соблюдать порядок, предусмотренный для одностороннего отказа от договора. Примером прекращения обязательств невозможностью исполнения может служить ситуация, когда индивидуальный предприниматель, являющийся стороной договора, без личного участия которого невозможно исполнение договора, признается безвестно отсутствующим.

Невозможность исполнения обязательства и, как следствие, его прекращение также могут наступить в результате издания акта органа государственной власти или местного самоуправления (п. 1 ст. 417 ГК РФ), например, акта о запрете на ввоз или вывоз товаров. Такой запрет в соответствии с Федеральными законами от 28.12.2010 № 390-ФЗ «О безопасности» и от 30.12.2006 № 281-ФЗ «О специальных экономических мерах» вводится в качестве специальной экономической меры в целях безопасности и защиты национальных интересов РФ.

Существует ряд моментов, которые необходимо учитывать, в случае возникновения оснований для прекращения обязательства в соответствии с п. 1 ст. 417 ГК РФ возникли. Во-первых, поставщику следует уведомить покупателя о невозможности исполнить обязательство. Во-вторых, поскольку обязательство может быть прекращено полностью или частично в зависимости от того, полностью или в части стало невозможным исполнение, если у поставщика остаются неисполненные обязательства по поставке (например, будущие поставки за пределами срока запрета, поставка товаров, не подпадающих под него, и т.п.), он должен исполнить их в соответствии с условиями договора, который продолжает действовать. Кроме того, стороны могут заключить соглашение об изменении договора и договориться о поставке другого товара со схожими свойствами (если такая замена возможна). Если стороны не договорятся об изменении договора либо заменить товар невозможно, покупатель может потребовать от поставщика возмещения убытков в связи с непоставкой товара, предусмотренного договором. Однако поскольку в

судебной практике существует позиция, согласно которой в случае прекращения обязательства по ст. 417 ГК РФ ответственность за его неисполнение не наступает, в удовлетворении требований покупателя судом может быть отказано. При этом поставщик должен вернуть предоплату за товар, обязательство по поставке которого прекратилось на основании п. 3 ст. 487 ГК РФ¹.

¹ Российское гражданское право. М., 2011. Т.2. С. 356.

Заключение

На основании изученного материала можно сделать ряд выводов.

В рамках предпринимательской деятельности основной движущей силой, инициирующей производство и обмен товарами является исключительно личная заинтересованность самоорганизация хозяйствующих субъектов. Договор, являясь основанием возникновения, изменения и прекращения обязательственных отношений, выступает также в качестве основного средства упорядочивания взаимоотношений между участниками предпринимательских правоотношений.

Отношения поставки характеризуются своей именно предпринимательской направленностью, поскольку квалифицирующим признаком договора поставки является его субъектный состав: только лицо осуществляющую предпринимательскую деятельность может выступать в качестве поставщика. При этом важно, что, применительно к договору поставки, поставщик должен осуществлять не любую предпринимательскую деятельность, предпринимательскую деятельность по производству или закупкам определенных товаров. Можно сказать, что договор поставки представляет собой договор купли-продажи только в сфере предпринимательской деятельности.

Помимо предпринимательского характера договор поставки характеризуется своим целевым характером. Это означает, что товары, приобретаемые у поставщика, должны быть использованы в предпринимательской деятельности или иных целях, которые не связаны с личным, семейным, домашним и иным использованием.

Субъектный состав договора поставки и его целевая направленность подчеркивают его организационные черты. По большей части предприниматели предпочитают выстраивать долгосрочные хозяйственные связи, а для договора поставки характерна нацеленность на долгосрочные договорные связи между поставщиками и покупателями.

Долгосрочный характер отношений с контрагентом имеет особую важность для поставщика, деятельность которого в предпринимательской сфере носит систематический, плановый, постоянный характер. Однако основная причина наделения договора поставки статусом отдельного вида договора купли-продажи вызвана необходимостью детальной правовой регламентации отношений, в которые вступают профессиональные участники имущественного оборота.

В силу диспозитивности норм Гражданского права, а также в силу основополагающего для института договора принципа свободы договора стороны в отношениях поставки вольны по своему усмотрению определять, регулировать ли свои хозяйственные связи в процессе установления взаимных прав и обязанностей законодательными нормами или же согласовать условия договорных отношений, которые будут наиболее оптимально и полно отражать интересы каждой стороны.

Свобода волеизъявления сторон и отсутствие строгой регламентации породило две противоположные тенденции в подходе к содержанию договора поставки. С одной стороны достаточно детальная законодательная разработка правил регулирования договора поставки позволяет сторонам максимально упростить и сократить текст договора, указав лишь необходимые условия для его заключения, полагаясь в остальном на законный режим регулирования своих отношений. С другой стороны, наиболее инициативные участники предпринимательской деятельности стремятся самостоятельно сформулировать правилообразующие условия договора, максимально адаптировав таким образом его к своим потребностям.

Следует признать, что тенденция, связанная с предельным упрощением договора в значительной мере обедняет поставочные отношения, лишая субъектов возможности самостоятельно регламентировать и детализировать тот комплекс вопросов, которые возникают в их взаимоотношениях. Напротив, возможность самостоятельно формулировать условия поставки позволяет сторонам, учитывать особенности конкретного правоотношения и конкретной

хозяйственной связи, определяя более детально и четко такие моменты, как например, ассортимент товара, размеры договорных цен, надбавок, скидок, принципы пересмотра цен, согласования графиков доставки, способов транспортировки, сроки возврата тары, а также технические показатели качества товара, если в силу индивидуального характера товара они не могут быть закреплены в стандартах, и т. д.

Возможность инициативного регулирования поставочных отношений дает контрагентам возможность в целях побуждения второй стороны к надлежащему исполнению обязательств поставки устанавливать дополнительные меры ответственности в договоре: неустойки, штрафы, и т.д.

К важнейшим мерам ответственность относится возможность одностороннего отказа от исполнения договора. Законодательно закрепленный перечень случаев, когда в ответ на допущенное контрагентом существенное нарушение вторая сторона может воспользоваться правом на односторонний отказ от исполнения договора содержится в Гражданском кодексе РФ. Однако стороны своей волей могут предусмотреть в договоре дополнительные условия одностороннего отказа от исполнения договора, причем такой отказ может как ставиться в зависимость от выполнения одной из сторон своих обязательств по договору, так и носить безусловный характер. В последнем случае для реализации права на односторонний отказ от исполнения договора на сторону, выразившую такое намерение, может быть возложена обязанность по уплате в пользу этой стороны определенной суммы в качестве отступного. В любом случае, сторонам рекомендуется предусмотреть в договоре поставки порядок использования права на односторонний отказ от договора, момент, с которого договор считается расторгнутым, порядок и сроки уведомления контрагента о таком отказе. Право на односторонний отказ от договора является одновременным исключением из принципа о нерасторжимости договора и подтверждением принципа о свободе договора.

Таким образом, договор поставки является динамичным и гибким инструментом регулирования отношений поставки, позволяющим сторонам по

своему усмотрению применять условия поставки, предусмотренные законодателем, либо самостоятельно выработанные и согласованные условия, что полностью соответствует диспозитивному характеру гражданского права.

Список использованных источников и литературы

1. Конституция Рос. Федерации // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 2014. — № 31. — Ст. 4398.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть первая от 30.11.1994 №51-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 1994. — № 32. — Ст. 3301.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Часть вторая от 26.01.1996 №14-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. — 1995. — № 5. — Ст. 410.
4. О защите прав потребителей: Закон РФ от 07.02.1992 N 2300-1. // Российская газета. — 1996. — №8.
5. О некоторых вопросах, связанных с применением Положений Гражданского кодекса Российской Федерации о договоре поставки: Постановление Пленума ВАС РФ от 22.10.1997 №18 // Вестник ВАС РФ. — 1998. — №3.
6. О последствиях расторжения договора: Постановление Пленума ВАС РФ от 06.06.2014 №35. // Вестник ВАС РФ. — № 8. — Август, 2014.
7. О практике применения положений Гражданского кодекса Российской Федерации о процентах за пользование чужими денежными средствами: Постановления Пленума Верховного Суда РФ и Пленума ВАС РФ от 08.10.98 № 13/14 // Вестник ВАС РФ. — № 11. — 1998.
8. О применении судами некоторых положений раздела I части первой Гражданского кодекса Российской Федерации: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 23.06.2015 №25 // Российская газета. — № 140. — 30.06.2015.
9. О свободе договора и ее пределах: Постановление Пленума ВАС РФ от 14.03.2014 № 16 // Вестник ВАС РФ. — № 5. — Май, 2014.
10. Об утверждении Правил поставки газа в Российской Федерации: Постановление Правительства РФ от 05.02.1998 № 162 / Собрание законодательства РФ. — №6, 09.02.1998 — ст. 770

11. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров (Вена, 11 апреля 1980 г.) // Вестник Высшего арбитражного суда Российской Федерации. — 1994 г. — №1.
12. Об общих условиях поставок товаров между организациями государств - участников Содружества Независимых Государств: соглашение от 20.03.1992 // Бюллетень международных договоров 1993 г. — №4. — с.46.
13. Об утверждении Положения о поставках продукции производственно-технического назначения, Положения о поставках товаров народного потребления и Основных условий регулирования договорных отношений при осуществлении экспортно-импортных операций: Постановление Совмина СССР от 25.07.1988 N 888 // Свод законов СССР. — т. 5. — с. 123
14. Правовое руководство ЮНСИТРАЛ по международным встречным торговым сделкам. Нью Йорк, 1993 (URL: www.uncitral.org/uncitral/uncitral_texts/electronic_commerce/1996Model.htm)
15. Типовой закон ЮНСИТРАЛ об электронной торговле. Нью Йорк, 1998 (URL: www.uncitral.org/uncitral/uncitral_texts/electronic_commerce/1996Model.htm)
16. Международные правила толкования торговых терминов «Инкотермс» (Публикация Международной торговой палаты №715). — М.: Инфотропик. — 2010.
17. Гражданский кодекс РСФСР от 11.06.1964 // Свод законов РСФСР, т.2.
18. О заключении хозяйственных договоров: Постановление Совмина СССР от 21.04.1949 N 1586 // СП СССР, 1949. — №9. — ст. 68.
19. Положение о государственных подрядах и поставках // Свод законов СССР. — 1927. — №28. — Ст. 292.
20. Анисимов А.П. Гражданское право России. Общая часть: учебник для академического бакалавриата. / А.П. Анисимов, А.Я. Рыженков, С.А. Чаркин. — М.: Юрайт, 2016. 388 с.

21. Анисимов А.П. Гражданское право России. Особенная часть: учебник для академического бакалавриата. /А. П. Анисимов, А. Я. Рыженков, С. А. Чаркин. / Под общ. ред. А. Я. Рыженкова. — М.: Юрайт, 2015. — 703 с.
22. Блажевич И.Н. Скрытые функции договора поставки. / И.Н. Блажевич // Академический вестник ТГАМЭУП. — Тюмень: ТГАМЭУП, 2012. — № 1 (19). — С. 11-15
23. Брагинский М.И. Договорное право. Договоры о передаче имущества. / М.И. Брагинский, В.В. Витрянский. — . М.: Статут, 2011. —Кн. 1, 2. — 780 с.
24. Генкин, Д.М. История советского гражданского права. / Д.М. Генкин, И.Б. Новицкий, Н.В. Рабинович. — М.: Юрлитиздат, 1949. — 544 с.
25. Гражданское право / под ред. Е.А.Суханова. — М.: Волтерс Клувер, 2004. —Т.2. — 720 с.
26. Гражданское право: учебник для студентов вузов, обучающихся по направлению «юриспруденция» / под ред. В.П. Камышанского, Н.М. Коршунова, В.И. Иванова. — М.: ЮНИТИ-ДИАНА, 2012. — 751 с.
27. Гражданское Уложение: Проект Высочайше учрежденной Редакционной Комиссии по составлению Гражданского Уложения / Под ред. И.М. Тютрюмова. — СПб., 1910. — Т.2. — 659 с.
28. Договоры в предпринимательской деятельности. / Отв. ред. Е.А. Павлодский, Т.Л. Левшина. — М.: Статут, 2008. — 265 с.
29. Договоры и их практическое значение / Под ред. Анушкевича И.П. — М.: Роспатент, 2000. — 344 с.
30. Законодательство Петра I / Клеандрова В.М. [и др.] / Отв. ред.: Новицкая Т.Е., Преображенский А.А. — М.: Юрид. лит., 1997. — 880 с.
31. Иванова Е.В. Гражданское право России. / Е.В. Иванова. — М.: Книжный мир, 2011. — 815 с.
32. Иоффе О.С. Обязательственное право / О.С. Иоффе. — М.: Юрид. лит., 1975. — 880 с.

33. Иванов Н.В. Заключение договора поставки: правовые аспекты. / Н.В. Иванов // Вестник Чувашского университета. — № 3. — 2014. — С. 270-274.
34. История государства и права СССР / Корольков Н.Н. [и др.] / Под ред.: Кукушкин Ю.С., Чистяков О.И. — М.: Изд-во Моск. ун-та, 1986. — 320 с.
35. Комментарий к Гражданскому кодексу РСФСР / Г. Б. Астановский [и др.] / Отв. ред. С. Н. Братусь, О. Н. Садилов. — М.: Юрид. лит., 1982. — 678 с.
36. Какабадзе Т. Договор поставки: односторонний отказ от исполнения / Т. Какабадзе // Хозяйство и право. — М., 2012. — № 1. — С. 105-110.
37. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ (постатейный) / Под ред. О.Н.Садикова. — М.: Юридическая фирма Контракт, Инфра-М, 1998 г. — с.310.
38. Мейер Д.И. Русское гражданское право / Д.И. Мейер. По исправленному и дополненному 8-му изд., 1902. — М.: «Статут», 2003. — 831 с.
39. Понеделко Д.В. Понятие договора поставки в гражданском праве. / Д.В. Понеделко. // Власть и управление на Востоке России. — Хабаровск: ФГБОУ ВО ДВГУПС, 2013. — №2. — С. 159-162.
40. Понеделко Д.В. Специфика договора поставки, его отличие от иных видов договоров, используемых при реализации товаров и услуг. / Д.В. Понеделко // Вестник Томского государственного университета. — Томск, 2014. — №384. — С. 167-171.
41. Постатейный комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части второй. В 3 т. / ред.: П. В. Крашенинников. — М.: Статут, 2011. — Т. 1. — 533 с.
42. Российское гражданское право: учебник. / В.В. Витрянский [и др.]. / Отв. ред. Е.А. Суханов. — М.: Статут, 2011. — Т.2. — 1206 с.
43. Российское предпринимательское право: учебник / Андреева Л. В. [и др.] / отв. ред. И. В. Ершова, Г. Д. Отнюкова. М.: Проспект, 2012. — 803 с.

44. Свеженцева Н.П. К вопросу о существенных условиях договора поставки. / Н.П. Свеженцева // Пробелы в российском законодательстве. — М.: Медиа-ВАК, 2011. — № 1. — С. 125-128.
45. Свеженцева Н.П. Развитие законодательства о договоре поставки в России. / Н.П. Свеженцева. // Вестник ВЭГУ. — Уфа: 2009. — С. 139-145.
46. Семенихин В.В. Договор поставки: особенности исполнения. В.В. Семенихин // Аудиторские ведомости. — №11. — Ноябрь, 2011. С. 61-70.
47. Скворцов А.В. Функции ответственности по договору поставки: дис. ... канд. юрид. наук. / А.В. Скворцов. — М., 2003. — 218 с.
48. Снегирев Л.В. Руководство к познанию законов. — М.: И.Д. Сытин и К, 1894. — Кн. 2. — 176 с.
49. Современные коммерческие договоры купли-продажи, поставки, мены, аренды, лизинга, подряда, перевозки, хранения. / Под ред. Посошкова М.И. — М. Спарк. 2002. — 426 с.
50. Султалиева П.С. Порядок заключения договора поставки. Существенные условия договора поставки // Юридическая наука и практика: история и современность: сборник материалов I Международной научно-практической конференции, 5 июня 2013 г. — Рязань, 2013. — Вып. 1. — С. 183-185
51. Суханов Е.А. Гражданское право: учебник. / Е.А. Суханов. — М.: Изд-во «БЕК», 1994. — Т. 2. — 432 с.
52. Халфина Р.О. Право и хозрасчет. / Р.О. Халфина. — М.: Юрид. лит., 1975. — 110 с.
53. Шершеневич Г.Ф. Учебник русского гражданского права / Г.Ф. Шершеневич. — М.: Издание Бр. Башмаковых, 1911. — 852 с.
54. Яковлев, В.Ф. Гражданский кодекс и государство // Вестник ВАС РФ. — 1997. — № 6. — 135 с.